Белорусский Рынок

НЕЗАВИСИМАЯ ИНДЕКСНАЯ ГАЗЕТА ДЛЯ ДЕЛОВЫХ ЛЮДЕЙ

BYELORUSSIAN MARKET

1992, апрель

№7 (19)

СЕГОДНЯ В НОМЕРЕ:

Предприниматели не верят в СНГ

В Минске прошла встреча деловых кругов Содружества

Организаторы умело нагнетали интерес к ней, запретив доступ в зал корреспондентов. Было известно о прибытии на встречу и выступлении главы правительства В. Кебича, о работе двух секций — по банкам и биржам.

Не многое прояснила и пресс-конференция. Сначала было дежурное мероприятие — подписание договора о сотрудничестве, а затем — общие разговоры о необходимости сотрудничества деловых кругов.

Мнения о результатах встречи разделились. Представитель созданного президентом Союза предпринимателей РБ Владимиром Карягиным экономического института, который собирается заниматься проблемами предпринимательства, считал, что отсутствие результата — уже результат.

Однако с ним не согласился ведущий секции по биржевой деятельности Александр Лученок. Он отметил, что в ходе работы секции и в кулуарах был достигнут ряд соглашений о перемещении капиталов и товаров из Беларуси как зоны, неблагоприятной для предпринимательства, в другие регионы. Результат, прямо скажем, не радующий.

Мы обратились к А. Лученку за дополнительной информацией.

— Александр Иванович, как Вы в целом оцениваете результаты встречи?

— На ней явно выявилась тенденция рассмотрения СНГ как **(Окончание на 2-й странице).**



Рубль скорее жив, чем мертв

Встреча банкиров СНГ, которая прошла 30 марта в Минске, наверняка, кого-то и разочаровала.

Ожидалось, что ее участники разделят по числу "едоков" золотой и алмазный фонд бывшего Союза, разберутся с правами на него, вкладами и долгами, и каждому, наконец, станет ясно, насколько он беден или богат. Но пока финансисты договорились лишь создать специальную комиссию по этой проблеме. А председатель Центрального банка России Георгий Матюхин пообещал к 20 апреля исчерпывающе проинформировать глав государств о наполненности казны, которую федерация унаследовала от СССР.

Итак, сенсация, которую ждал обыватель, не состоялась. А для участников встречи это был всего только один из вопросов дискуссии. Их гораздо больше волновала судьба рублевого пространства в целом.

Анализируя действия тех или иных республик, экономисты все чаще сходятся во мнении, что практически все так или иначе вне- **(Окончание на 9-й странице).**

Осторожно, популизм

Вопреки мнению международных экспертов, вопреки опыту других стран в Беларуси, похоже, будет принят самый популистский закон о приватизации госимущества, соответствующий "шариковскому" принципу: "Взять все, да и поделить". ВС РБ в первом чтении уже принял закон, по которому 50 процентов приватизируемого госимущества раздается бесплатно. Оппозиция БНФ требует раздавать бесплатно до 70 процентов имущества ("Инициативный проект приватизации"). Неофициальные и официальные профсоюзы нажимают на приватизацию предприятий их трудовыми коллективами. При этом все озабочены, как бы поделить собственность справедливо.

Нельзя не согласиться с доводом, что приватизация — проблема не только экономическая, но и политическая. Ее методы должны получить поддержку значительного слоя людей. Поэтому в других странах на льготных условиях приватизируется до 20 процентов госимущества (за исключением земли и жилья). Но масштабы даровой раздачи, которую предполагается провести в республике, принесут вред не только экономике, они могут вызвать и политическую нестабильность.

Во-первых, справедливый раздел имущества в принципе невозможен. Современная наука лишь подтверждает марксистские положения о том, что понятие справедливости является классовым и историческим. Еще полтора века назад стариков на острове Фиджи торжественно удавливали, чтобы освободить жизненное пространство для молодых. Обряд этот был освящен обычаем и считался справедливым. Нравы, конечно, изменились, но вряд ли молодежь, например, сегодня может считать справедливым, что людям пожилым бесплатно отдадут в три раза больший кусок собственности, чем им, полным энергии и планов, и т. д.

Отметим, кстати, что иллюзорные поиски справедливости в парламенте и за его пределами покоятся на глубоком методологическом заблуждении. Многие считают, будто бы существует научная истина, следуя которой можно принять обоснованное решение. Это проявляется, например, в утверждениях, что в парламент следует избирать профессионалов (юристов, экономистов и т.д.).

Оставим в стороне философское обоснование иллюзорности рассуждений о справедливом распределении собственности и вернемся к экономике.

Что на самом деле стоит предприятие — может показать только будущий рынок. Люди знающие — та же номенклатура и предприниматели — вложат свои боны в самые доходные предприятия, простые люди — скорее всего в предстоящих банкротов.

Последнее утверждение не покажется столь уж надуманным, если знать, что экономический кризис еще впереди. То, что сейчас происходит, это просто хаос и спад производства, вызванный развалом старой системы. Экономический кризис — это, образно говоря, прополка экономического поля от сорняков (старая техника, некачественная или дорогая продукция, плохие работники). Правительство, "входя в положение" крупных предприятий, откладывает начало кризиса и не допускает их банкротства, затягивает агонию старой системы. Но это спад производства без кризиса, а "прополка" еще впереди. Впереди еще банкротство многих крупных предприятий. Без этого не может быть движения вперед. А раз так, то просто безответственно сейчас раздавать не сильно разбирающимся в экономике людям в собственность доли будущих банкротов. Целесообразнее было бы, чтобы холдинги, как предусмотрено концепцией Движения за демократические реформы, провели средние и крупные предприятия через структурную перестройку и санацию.

Во-вторых, принятый порядок приватизации приведет либо к коллективной собственности на средних и крупных предприятиях, либо к ее значительному распылению. И то, и другое плохо. В последнем случае без всякой пользы для большинства продолжится господство некомпетентной и безответственной бюрократии, преследующей свои интересы и остающейся бесконтрольной со стороны миллионов мелких собственников.

Что касается коллективной собственности, то теория и практика уже доказали ее экономическую несостоятельность.

Ссылки популистов на эффективность "народных" предприятий в США не учитывают различия общественных систем, да и не вполне соответствуют действительности. Только на 1,5 тысячи предприятий из 10 тысяч "народных" предприятий более 50 процентов акций принадлежат рабочим. Да и на этих предприятиях рабочие отстранены от управления (только на 3 процента предприятий рабочие имеют право голоса в управлении фирмой. И здесь, кстати, наиболее прибыльное производство).

Есть одно большое "но", препятствующее переносу зарубежного опыта на нашу по- **(Окончание на 2-й странице).**

...Но лучше не болеть

Совет Министров республики выделил из специального фонда стабилизации на 80 миллионов долларов ресурсов и товаров, которые будут дополнительно "выброшены" на внешний рынок. На эту сумму предполагается закупить лекарства и изделия медицинского назначения.

Внешнеэкономическим ведомствам и банкам предложено найти зарубежных кредиторов, готовых выделить еще 40-45 миллионов долларов на закупку технологий для производства медикаментов.

Правительство обратилось также к предприятиям-гигантам с просьбой использовать зарабатываемую ими валюту на закупку лекарств. Только много ли ее у производителей — вот вопрос...



Предприниматели не верят в СНГ

(Окончание. Начало на 1-й странице).

без пяти минут развалившегося образования с введением множества местных валют и нарастанием трудностей в хозяйственных связях. Поэтому и банкиры, и биржевики обсуждали проблемы расчетов между предприятиями различных государств и способы обхода ограничений со стороны госструктур. Вполне понятно, что пресса в таких случаях была необязательна.

Некоторые результаты были достигнуты в плане налаживания деловых контактов.

— На пресс-конференции Вы упомянули о достигнутых договоренностях о переводе капиталов и товаров из республики. Ваше мнение о них?

— Хочу пояснить, что достигнутые соглашения не имеют своей целью нанести ущерб Беларуси. Просто в других регионах становится легче и лучше работать — и налоги ниже, и больше возможностей для бизнеса.

— Но все равно, ущерб республике будет нанесен. Кого-то следует винить в этом?

— Тех, кто такие условия создал. Боюсь, что если бы наши законодатели каждый раз давали пинка виновникам наших проблем, многим бы из них пришлось бы работать стоя.

— Какое мнение у деловых людей о выступлении В. Кебича?

— Часть участников встречи он очаровал. У них сложилось мнение, что белорусский премьер полностью и безоговорочно поддерживает предпринимателей. Другие настроены более скептично. Они не могут понять, как при таком очаровательном премьере вводятся высокие налоги, душатся биржи, осуществляется противодействие формированию межгосударственного рынка ценных бумаг, не проводится эффективная антимонопольная политика, искусственно поддерживаются предприятия-банкроты и тормозится эффективная приватизация.

— Обсуждались ли на встрече вопросы обращения ценных бумаг и деятельности фондовых бирж?

— На пленарном заседании второго дня как ведущий я поднимал этот вопрос. Выступили вице-президент известной Пермской инвестиционной компании "Сигма-2" Ю. Гантман и представитель Беларуси Н. Лисовский. Остальные оказались не готовыми к обсуждению вопроса. Остается сожалеть, что на встрече отсутствовали активно работающие на Белорусской фондовой бирже В. Круговой, С. Вермеенко, Л. Шатон, А. Сельсков...

Считаю, что в будущем подобные встречи могли бы быть более результативными, если готовить к ним хорошо обоснованные проекты, которые могут привлечь потенциальных инвесторов. Хотя это дело сложное. На следующую встречу, например, целесообразно представить хорошее технико-экономическое обоснование создания свободной экономической зоны в Бресте.

Полезно было бы обсудить концепцию развития предпринимательства в Республике, под разработку которой премьер-министр выделил 500 тысяч рублей. Подряд на выполнение этой работы следует отдать на основе гласного конкурса между потенциальными разработчиками, а не "по знакомству", как это уже было с некоторыми программами. Как показал опыт, передача работ на откуп своим структурам обычно приводит к сомнительным результатам.

— Вы бы участвовали в таком конкурсе?

— Да. В нашем институте — квалифицированные кадры, имеется группа сотрудников, занимающихся вопросами предпринимательства. Кроме того, создана инвестиционно-исследовательская компания "ФИНЭК", проводящая работы по приватизации и акционированию, оценке риска ценных бумаг, развитию предпринимательства, дающая консультации.

— Ваш контактный телефон?

39-48-60. ИИК "ФИНЭК" при Институте экономики АН Беларуси.

В штопоре...

Уровень потребительских цен в феврале 1992 года по отношению к февралю 1991 на территории СНГ вырос в 11 раз, оптовых — в 12 раз. Оптовые цены в феврале по отношению к январю 1992 года выросли на 75%. Товарооборот розничной торговли в физическом выражении за январь — март снизился примерно на половину.

Производство промышленной продукции в 1992 году сократилось в меньшей степени, чем объем продаж, — на 13,5 (металлопрокат — на 23, нефть — на 12, производство мяса — на 21, молочных продуктов — на 45). В сельском хозяйстве России поголовье скота уменьшилось до уровня 20-летней давности.

Напомним, что в 1920 году объем производства составлял всего 1/7 часть от уровня 1913 года, и даже тогда страна подняла благодаря переходу к рынку. Теперь же подъема производства ожидать нельзя, поскольку нэп не предвидится. Вместо этого правительство Беларуси разрабатывает — как в добрые старые застойные времена — тысячепервую государственную программу "Сахар", "Зерно" и т.д.

Ба! Знакомые все лица

"В руководящем и направляющем строю" вновь заняли место недавние лидеры КПБ. Бывший первый секретарь ЦК КПБ А. Малофеев получил портфель заместителя председателя Таможенного комитета РБ (правда, пока не утвержден в новой должности Верховным Советом). Бывшие секретари ЦК А. Русецкий и В. Тихиня преподают в БГУ. Недавний первый секретарь Витебского обкома КПБ В. Гринев стал генеральным директором ПО "Доломит". Руководящие должности получили большинство работников ЦК, обкомов и горкомов.

Через Польшу

Подписано межправительственное соглашение об организации перевозок между Беларусью и Польшей.

Оно предусматривает создание совместной белорусско-польской фирмы, которая возьмет на себя организацию и регулирование перевозок грузов обеих стран по железной дороге и автотранспортом с использованием польских портов. Белорусским внешнеторговым организациям польская сторона готова предоставить льготные кредиты.

Спасут нас фермерство и власть?

"Белорусская экономика уже находится в штопоре, и сегодняшний кризис просто цветочки по сравнению с завтрашними ягодками".

Автор этого мрачного прогноза, президент республиканского Союза предпринимателей и арендаторов, доктор экономических наук Макс Кунявский предвидит сокращение в ближайшие год-два числа рабочих мест не менее чем на треть. Высвободившихся людей он предлагает занять в сельском хозяйстве, выделив им землю, технику и льготные кредиты.

Убыточные производства надо немедленно закрыть и законсервировать. И одновременно смелее идти на создание свободных экономических зон, сдавать в концессию богатые месторождения, например, калийных солей в Солигорске. По мнению ученого, необходимо как можно быстрей покончить с безвластием и ввести жесткое правление по вертикали — от Совета Министров через наместников до района и даже сельсовета.

Осторожно, популизм

(Окончание. Начало на 1-й странице).

чву, — различие в общей и экономической культуре американского и нашего рабочего. Первый уже с начала рабочей карьеры думает о своей дальнейшей перспективе, откладывая сбережение к пенсии, имеет опыт обращения с ценными бумагами, уверен в незыблемости существующих экономических отношений и т.д. Эти качества у наших рабочих выражены слабее. Но даже в США распространение собственности трудящихся сдерживается низким качеством рабочей силы, что может превратить производственную демократию в анархию.

Например, компания "Ай Джи Пи" передала своим рабочим 50 процентов акционерного капитала (без права продажи), что дало рабочим право выбирать половину совета директоров. Вскоре опытные управляющие были уволены. Рабочие добились увеличения зарплаты и других выплат. Однако управление компанией резко ухудшилось, увеличилось число прогулов, текучесть кадров. Увеличились издержки, упала конкурентность товаров, и тогда пришлось вернуться к старой схеме без собственности занятых.

То, что описанная история с "Ай Джи Пи" в наших условиях станет нормой, подтвердят многие наши директора.

В-третьих, лишь небольшой процент трудящихся использует свои боны и сертификаты для предпринимательства. Большая же часть людей предпочтет продать боны сегодня, а не получать небольшие доходы в смутном будущем. Предполагается, что предложение бонов будет превышать платежеспособный спрос, и они уйдут так или иначе за бесценок уже богатым людям. Опыт Чехо-Словакии показывает, что никакие именные сертификаты не спасут от концентрации собственности у немногих. В результате благих намерений популистов бедные станут еще беднее, а богатые — богаче. К тому же можно ожидать "мордобоя", когда массы осознают, что их обманули еще раз.

В противоположность популистам, ДДР исходит не из справедливого распределения собственности (это иллюзия!), а из справедливого использования выручки от приватизации общественной собственности.

При этом справедливость понимается как требование непрерывного повышения уровня жизни всех слоев населения. Собственность не должна отдаваться даром или дешево (кроме части земли и жилья). А если сейчас нет у населения денег для выкупа крупных предприятий — то их приватизацию отнести на второй этап (когда будут накоплены какие-то капиталы). А пока эти предприятия должны действовать как коммерческие с целью получения прибыли.

Мы понимаем, что любая концепция приватизации, направленная на создание эффективной экономики, останется на бумаге, если она не будет удовлетворять интересы многих людей. В соответствии с концепцией ДДР, все группы населения участвуют в формировании частной собственности. Рабочие имеют возможность выкупить часть акций своих предприятий по льготным ценам, крестьяне получают бесплатно землю, горожане получают бесплатно социальную норму жилой площади, а те, кто не имеет квартиры, — средства на инвестиционных счетах или земельный участок для строительства своего дома. Предприниматели получают свободу действий и возможность создавать капитал. Но все это не должно привести к дезорганизации производства, а потому должно быть в рамках разумного компромисса.

Главное, для чего нужны частная собственность и рынок, — это создание эффективной экономики. Иначе народу, о котором так заботятся популисты, придется жить еще хуже. Еще не поздно парламентариям прислушаться к голосу экспертов при втором чтении закона о приватизации.

Леонид ЗЛОТНИКОВ, кандидат экономических наук, сопредседатель Движения за демократические реформы.

Воздух!

Волна отделений и суверенитетов докатилась и до витебских авиаторов. Они готовятся к разделению своего объединенного авиаотряда на две самостоятельные части — летно-техническую и аэропортовые службы. Причина кроется в том, что каждая из служб считает себя вполне самостоятельной и не желает "кормить другую", хотя при общей плановой убыточности Витебского объединенного авиаотряда (а в текущем году она ожидается в размере 13 миллионов рублей) не совсем ясно, кто тут кого кормит.

Как считают специалисты, подобное разделение значительно осложнит и без того непростую жизнь авиаторов.

Кому парашют?

На "черном" рынке Витебска можно приобрести не только оружие, но и несколько неожиданный товар — десантные парашюты. Цена колеблется в пределах трех тысяч рублей за штуку. Причем к продаже предлагаются оптовые партии в количестве ста штук.

С ветерком!

Германская фирма "Матей" намерена вложить до 20 миллионов долларов в строительство автобана Берлин — Варшава — Калининград — Рига — Таллинн — Санкт-Петербург — Хельсинки — Стокгольм. Предполагается, что проект окупится за 2,5 года, ведь за пользование автобаном будет взиматься плата в СКВ.

Остается угадать, когда на этой трассе появятся автомобили с белорусскими номерами...

Мимо Бреста никак не проедешь

Выгодное географическое положение и немалые транспортные возможности города над Бугом определили выбор известной международной компании "Мильтицер Мюнх" места для представительства.

Взвесив все "за" и "против" эксперты фирмы, специализирующейся на оказании транспортно-экспедиторских услуг, пришли к выводу, что именно через Брест с наибольшей эффективностью можно переправлять грузы не только в страны Содружества, но и в государства азиатского региона.

100 тысяч за концерт

Экзотик-поп-группа "Кар-мэн" не только одна из самых популярных на сегодняшний день, но и самых дорогих — за один концерт она запрашивает не менее 100 тысяч рублей.

Соседи готовы, цены — нет

По словам вице-министра сельского хозяйства и продовольствия Польши Мечислава Стельмаха, приватизация земель в РБ не пойдет быстрыми темпами. Главными тормозами в этом деле, по словам министра, является отсутствие прочных традиций индивидуального хозяйствования в Беларуси и необходимых финансовых и технических средств.

Как подчеркнул вице-министр, Польша готова организовать стажировку белорусских колхозников и фермеров в польских хозяйствах и открыть на границе с республикой сеть хозяйственных пунктов, которые включили бы в себя, кроме всего прочего, сельхозбиржу, банки и площади для хранения продуктов. Это позволило бы торговать не только за деньги, но и по бартеру.

По словам Мечислава Стельмаха, уже сегодня польская сторона могла бы поставить в нашу республику разных продовольственных продуктов на сумму около одного миллиарда рублей, но основной проблемой, которая встает на пути осуществления такой торговли, являются высокие цены, из-за которых Польша не может продать белорусам свои экологически чистые, но дорогие даже для самих поляков продукты.

Страница подготовлена корреспондентами "Белорусского рынка", РИА "Новости" и АНВ.

ПЛАН СЧЕТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

финансово-хозяйственной деятельности предприятий

Наименование счета	Номер счета	Номер и наименование субсчета
Раздел I. ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА И ДРУГИЕ ДОЛГОСРОЧНЫЕ ВЛОЖЕНИЯ		
Основные средства	01	По видам основных средств
Износ основных средств	02	1. Износ собственных основных средств 2. Износ долгосрочно арендуемых основных средств
Долгосрочно арендуемые основные средства	03	
Нематериальные активы	04	По видам нематериальных активов
Износ нематериальных активов	05	
Долгосрочные финансовые вложения	06	1. Паи и акции 2. Облигации 3. Предоставленные займы
Оборудование к установке	07	1. Оборудование к установке отечественное 2. Оборудование к установке импортное
Капитальные вложения	08	1. Строительство и приобретение основных средств 2. Затраты, не увеличивающие стоимости основных средств 3. Перевод молодняка животных в основное стадо 4. Приобретение взрослых животных 5. Доставка животных, полученных безвозмездно
Арендные обязательства к поступлению	09	
Раздел II. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАПАСЫ		
Материалы	10	1. Сырье и материалы 2. Покупные полуфабрикаты и комплектующие изделия, конструкции и детали 3. Топливо 4. Тара и тарные материалы 5. Запасные части 6. Прочие материалы 7. Материалы, переданные в переработку на сторону 8. Строительные материалы
Животные на выращивании и откорме	11	
Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы	12	1. Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы в запасе 2. Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы в эксплуатации 3. Временные (нетитульные сооружения)
Износ малоценных и быстроизнашивающихся предметов	13	
Переоценка материальных ценностей	14	
Заготовление и приобретение материалов	15	
Отклонение в стоимости материалов	16	
. . . .	17	
. . . .	18	
. . . .	19	
Раздел III. ЗАТРАТЫ НА ПРОИЗВОДСТВО		
Основное производство	20	
Полуфабрикаты собственного производства	21	
. . . .	22	
Вспомогательные производства	23	
. . . .	24	
Общепроизводственные расходы	25	
Общехозяйственные расходы	26	
. . . .	27	
Брак в производстве	28	
Обслуживающие производства и хозяйства	29	
Некапитальные работы	30	1. Возведение временных (титульных) сооружений 2. Возведение временных (нетитульных) сооружений 3. Прочие некапитальные работы
Расходы будущих периодов	31	
. . . .	32	
. . . .	33	
. . . .	34	
. . . .	35	
. . . .	36	
Выпуск продукции (работ, услуг)	37	
. . . .	38	
. . . .	39	
Раздел IV. ГОТОВАЯ ПРОДУКЦИЯ, ТОВАРЫ И РЕАЛИЗАЦИЯ		
Готовая продукция	40	
Товары	41	1. Товары на складах 2. Товары в розничной торговле 3. Тара под товаром и порожняя 4. Покупные изделия 5. Предметы проката
Торговая наценка	42	1. Торговая наценка (скидка, накидка) 2. Скидка поставщиков на возмещение транспортных расходов
Коммерческие расходы	43	
Издержки обращения	44	
Товары отгруженные	45	
Реализация продукции (работ, услуг)	46	
Реализация и прочее выбытие основных средств	47	
Реализация прочих активов	48	
. . . .	49	
Раздел V. ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА		
Касса	50	
Расчетный счет	51	
Валютный счет	52	1. Валютные счета внутри страны 2. Валютные счета за рубежом
. . . .	53	
. . . .	54	
Специальные счета в банках	55	1. Аккредитивы 2. Чековые книжки
Денежные документы	56	
Переводы в пути	57	
Краткосрочные финансовые вложения	58	1. Облигации и другие ценные бумаги 2. Депозиты 3. Предоставленные займы
. . . .	59	
Раздел VI. РАСЧЕТЫ		
Расчеты с поставщиками и подрядчиками	60	
Расчеты по авансам выданным	61	
Расчеты с покупателями и заказчиками	62	1. Расчеты в порядке инкассо 2. Расчеты плановыми платежами 3. Векселя полученные
Расчеты по претензиям	63	
Расчеты по авансам полученным	64	
Расчеты по имущественному и личному страхованию	65	
. . . .	66	
Расчеты по внебюджетным платежам	67	По видам платежей
Расчеты с бюджетом	68	По видам платежей
Расчеты по социальному страхованию и обеспечению	69	1. Расчеты по социальному страхованию 2. Расчеты по пенсионному обеспечению 3. Расчеты по медицинскому страхованию
Расчеты с персоналом по оплате труда	70	
Расчеты с подотчетными лицами	71	
. . . .	72	
Расчеты с персоналом по прочим операциям	73	1. Расчеты за товары, проданные в кредит 2. Расчеты по предоставленным займам 3. Расчеты по возмещению материального ущерба
. . . .	74	
Расчеты с учредителями	75	1. Расчеты по вкладам в уставный фонд 2. Расчеты по доходам
Расчеты с разными дебиторами и кредиторами	76	
. . . .	77	
Расчеты с дочерними предприятиями	78	
Внутрихозяйственные расчеты	79	1. По выделенному имуществу 2. По текущим операциям
Раздел VII. ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРИБЫЛИ		
Прибыли и убытки	80	
Использование прибыли	81	1. Платежи в бюджет из прибыли 2. Использование прибыли на другие цели
Резервы по сомнительным долгам	82	
Доходы будущих периодов	83	1. Доходы, полученные в счет будущих периодов 2. Предстоящие поступления задолженности по недостачам, выявленным за прошлые годы 3. Разница между суммой, подлежащей взысканию с виновных лиц, и балансовой стоимостью по недостачам ценностей
Недостачи и потери от порчи ценностей	84	
Раздел VIII. ФОНДЫ И РЕЗЕРВЫ		
Уставный фонд	85	
Резервный фонд	86	
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	87	1. Нераспределенная прибыль (убыток) отчетного года 2. Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток) прошлых лет
Фонды специального назначения	88	По видам фондов
Резервы предстоящих расходов и платежей	89	По видам резервов
Раздел IX. КРЕДИТЫ И ФИНАНСИРОВАНИЕ		
Краткосрочные кредиты банков	90	По видам кредитов
. . . .	91	
Долгосрочные кредиты банков	92	По видам кредитов
Кредиты банков для работников	93	По видам кредитов
Краткосрочные займы	94	
Долгосрочные займы	95	
Целевые финансирование и поступления	96	
Арендные обязательства	97	
. . . .	98	
. . . .	99	
ЗАБАЛАНСОВЫЕ СЧЕТА		
Арендованные основные средства	001	
Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение	002	
Материалы, принятые в переработку	003	
Товары, принятые на комиссию	004	
Оборудование, принятое для монтажа	005	
Бланки строгой отчетности	006	
Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов	007	
Обеспечения обязательств и платежей полученные	008	
Обеспечения обязательств и платежей выданные	009	

Начальник Управления методологии бухгалтерского учета

Н. В. ПАНТЕЛЕЕВ

*** Утвержден приказом Министерства финансов СССР от 1 ноября 1991 г. №56. Текст инструкции по применению Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий печатается с сокращениями. План счетов и инструкция по его применению вводятся в действие с 1 января 1992 г. для всех предприятий, объединений и организаций народного хозяйства, ведущих бухгалтерский учет по двойной системе (кроме банков и бюджетных учреждений), включая предприятия с участием иностранных инвесторов (совместные предприятия) и предприятия, полностью принадлежащие иностранным инвесторам. Переход к применению Плана счетов должен быть осуществлен в течение 1992 г. по мере готовности предприятий.**



С 1 января текущего года введен в действие новый План счетов бухгалтерского учета, что представляется существенным шагом на пути создания системы бухгалтерского учета, адекватной нынешней экономической ситуации. Предлагая вниманию читателей этот актуальный документ, мы также начинаем публикацию инструкции по его применению.

ИНСТРУКЦИЯ

по применению плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий

Настоящая инструкция устанавливает единые подходы к применению Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и отражению однородных фактов хозяйственной деятельности (финансовых, хозяйственных операций и др.) на счетах бухгалтерского учета.

По Плану счетов бухгалтерского учета и в соответствии с настоящей инструкцией по его применению бухгалтерский учет должен быть организован на предприятиях всех отраслей народного хозяйства и видов деятельности (кроме банков и бюджетных учреждений) независимо от подчиненности, формы собственности, организационно-правовой формы, ведущих учет методом двойной записи.

План счетов бухгалтерского учета представляет собой схему регистрации и группировки фактов хозяйственной деятельности (финансовых, хозяйственной операций и др.) в бухгалтерском учете. В нем приведены наименования и коды синтетических счетов (счетов первого порядка) и субсчетов (счетов второго порядка).

Для учета специфических операций предприятия могут по согласованию с Министерством финансов (или другим соответствующим органом) вводить при необходимости в План счетов дополнительные синтетические счета, используя свободные коды счетов.

Субсчета, предусмотренные в Плане счетов, используются, исходя из требований анализа, контроля и отчетности. Предприятия могут уточнять содержание отдельных из них, исключать и объединять их, а также вводить дополнительные субсчета.

Порядок ведения аналитического учета устанавливается предприятием, исходя из положений настоящей инструкции и нормативных актов по отдельным разделам учета (учета основных средств, производственных запасов и т.д.).

Настоящая инструкция регламентирует вопросы, имеющие отношение к основным методическим принципам ведения бухгалтерского учета. В ней приведена краткая характеристика синтетических счетов и открываемых к ним субсчетов: раскрыты их структура и назначение, экономическое содержание обобщаемых на них фактов, порядок учета наиболее распространенных операций. Описание счетов бухгалтерского учета по разделам приводится в последовательности, предусмотренной Планом счетов.

В инструкции после характеристики каждого синтетического счета дана типовая схема корреспонденции его с другими синтетическими счетами. В случае возникновения фактов хозяйственной деятельности, корреспонденция по которым не предусмотрена в типовой схеме, предприятия могут дополнять ее, соблюдая основные методические принципы ведения бухгалтерского учета, установленные настоящей инструкцией.

Раздел 1. Основные средства и другие долгосрочные вложения

Счета этого раздела предназначены для обобщения информации о наличии и движении принадлежащих предприятию средств труда, которые в соответствии с установленным порядком относятся к основным средствам, нематериальных активов, вложения предприятия в другие активы долговременного характера, именуемые в дальнейшем долгосрочные вложения.

Счет 01 "ОСНОВНЫЕ СРЕДСТВА"

Счет 01 "Основные средства" предназначен для обобщения информации о наличии и движении принадлежащих предприятию на правах собственности основных средств, находящихся в эксплуатации, запасе, на консервации или сданных в аренду (кроме долгосрочно арендуемых). Порядок отнесения объектов к основным средствам и их состав регулируется законодательными и другими нормативными актами.

На счете 01 "Основные средства" учитываются также:

капитальные вложения инвентарного характера в земельные участки, лесные и водные угодья, недра, предоставленные предприятию в пользование. Сами земельные участки, лесные и водные угодья, месторождения ископаемых, предоставленные предприятию в пользование, в системном учете не отражаются**;

затраты по законченным капитальным работам в арендованные основные средства. При этом арендованные основные средства (кроме долгосрочных арендуемых) учитываются арендатором на забалансовом счете 001 "Арендованные основные средства".

Основные средства учитываются на счете 01 "Основные средства" в первоначальной оценке, которая определяется для объектов:

внесенных учредителями в счет их вкладов в уставный фонд предприятия, — по договоренности сторон;

изготовленных на самом предприятии, а также приобретенных за плату у других предприятий и лиц, — исходя из фактически произведенных затрат по возведению (сооружению) или приобретению этих объектов, включая расходы по доставке, монтажу и установке;

полученных от других предприятий и лиц безвозмездно, а также в качестве субсидии правительственного органа, — экспертным путем или по данным документов приемки-передачи.

Износ основных средств учитывается на счете 02 "Износ основных средств".

Оприходование основных средств, внесенных учредителями в счет их вкладов в уставный фонд предприятия, отражается по дебету счета 01 "Основные средства" и кредиту счета 75 "Расчеты с учредителями".

Объекты основных средств, созданные на самом предприятии, а также приобретенные за плату у других предприятий и лиц, приходуются по дебету счета 01 "Основные средства" со счета 08 "Капитальные вложения".

Оприходование основных средств, полученных от других предприятий и лиц безвозмездно, а также в качестве субсидии правительственного органа, отражается по дебету счета 01 "Основные средства" в корреспонденции со счетом 88 "Фонды специального назначения" (субсчет "Безвозмездно полученные ценности").

При выбытии объектов основных средств (продаже, списании, передаче безвозмездно и др.) первоначальная стоимость их списывается со счета 01 "Основные средства" в дебет счета 47 "Реализация и прочее выбытие основных средств". Аналогичная запись производится при списании первоначальной стоимости недостающих или полностью испорченных основных средств.

Аналитический учет по счету 01 "Основные средства" ведется по видам и отдельным инвентарным объектам основных средств. При этом построение аналитического учета должно обеспечить возможность получения данных о наличии и движении основных средств на территории страны и за рубежом.

(Продолжение следует).

*** Земельные участки, лесные и водные угодья, месторождения ископаемых, переданные в соответствии с действующим законодательством предприятию в собственность, учитываются на счете 01 "Основные средства" обособленно.*



Рынок: спрос и предложение

БЕЗНАЛИЧНЫЙ ОБОРОТ

За прошедший период произошли существенные изменения в безналичном обороте, влияющие непосредственно на аукционные курсы доллара. Вал неплатежей, накрывший предприятия, создал парадоксальную ситуацию, резко ослабившую спрос на СКВ. На самой мощной, Московской межбанковской валютной бирже, первоначальное предложение на торгах 24.03 и 31.03 превысило спрос. Правда, это превышение пока незначительно, но 31.03 на ММВБ произошло и серьезное сокращение предложения валюты на торги. Изменение предложения между 24 и 31 марта составило 11,480 млн. долларов.

Эксперты ММВБ предполагают, что ослабление инфляционных ожиданий в связи с переносом сроков повышения цен на энергоносители позволило сбалансировать рынок. Это также позволило ослабить объемы валютных интервенций ЦБ России. Следует отметить, что ММВБ перешла на новый (два раза в неделю) режим торгов. Наши эксперты, положительно оценивают этот шаг биржи, позволяющий более оперативно реагировать на ситуацию спроса/предложения СКВ.

На этом фоне более стабильными выглядят аукционы, проводимые Таллиннской международной фондовой биржей. Практически все время предложение на торги колеблется от 1,5 до 2,0 млн. долларов. Курс, установленный там, 30.03 составил 168,829 рублей за доллар (продано 1,390 млн. долларов США). Эстонская биржа, проводившая свой аукцион 31 марта, установила курс 161,62 рублей за US $ при достаточно малом объеме предложения и продажи (продано 155.335 долларов США). Наблюдатели отмечают очень слабое предложение D.M. на обеих эстонских биржах и высокую эффективность сделок по маркам ФРГ.

(Окончание на 9-й странице).

Круги цены

Правительство Республики Беларусь создало при Госэкономплане РБ департамент экономического контроля.

Проверки сотрудников нового ведомства подтвердили: во многих случаях стоимость товаров искусственно взвинчивается, покупатель отдает кровно заработанные не тому, кто производит, а бессовестным людям, делающих состояния на многократной перепродаже продуктов чужого труда.

■

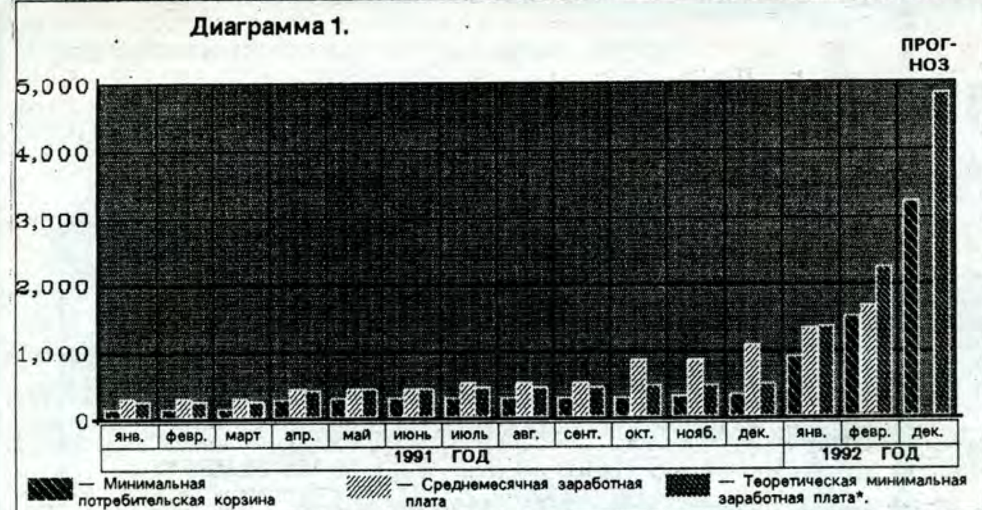
Общество нищает и грозит революцией

92 процента жителей Беларуси — за чертой бедности

Так называемое освобождение цен в начале 1992 года привело к катастрофическому снижению уровня жизни населения республики. Стоимость жизни в январе т. г. возросла в 7,6 раза по сравнению с январем 1991 года, в то время как оплата труда увеличилась за этот период лишь в 3,1 раза. Последовавшее затем повышение заработной платы несколько смягчило подорожание жизни, однако отпуск цен в феврале на мясо и молочные продукты, увеличение тарифов на бытовые услуги вновь свело практически на нет все усилия правительства по повышению доходов населения.



К марту 1992 года отставание роста доходов от увеличения цен (в среднем в 12 раз по сравнению с мартом 1991 г.) достигло по отношению к январю 1991 уже 300% при теоретически допустимом уровне в 30-40% (см. диаграмму 1). Иными словами, население республики обеднело за истекший год не менее, чем в 3 раза. Если в начале 1991 года черта бедности была выше минимальной зарплаты почти в 2 раза, то теперь планка бедности практически сравнялась со среднемесячной оплатой труда.



***Теоретическая минимальня заработная плата — это зарплата, обеспечивающая минимальный потребительский бюджет.**

Ощутили это все жители республики. Ведь год назад минимальной потребительской корзинкой, стоившей тогда 125 рублей, довольствовалась треть населения. Теперь же, чтобы наполнить эту нищенскую минимальную корзинку, надо иметь доход не менее 1.500 рублей на человека в месяц. Сегодня это по карману лишь восьми процентам белорусов. Остальные же 92% жителей республики оказались за чертой бедности. Само понятие прожиточного минимума, собственно говоря, утратило свой смысл, превратившись в чисто символическую характеристику материального положения населения.

Кстати, о самой потребительской корзинке. Специалисты знают знаменитый закон Энгеля, гласящий, что чем беднее человек, семья, общество — тем больше он тратит на продукты питания (см. диаграмму 2). Пища — это последнее, чем может поступиться человек. В нашей же минимальной потребительской корзинке продукты питания составляют около 70%. Но это в стоимостном выражении. Практически же государство может гарантировать лишь незначительную долю наших потребностей в калориях, не говоря уже об ассортименте продовольствия.

Раньше в категорию бедных, малоимущих традиционно зачислялись наименее социально защищенные слои населения — инвалиды, пенсионеры, многодетные семьи, молодежь. Теперь же бедность стала универсальной характеристикой условий жизни в республике. Ряды новых бедных пополняются людьми, привыкшими к сравнительно высокому социальному и материальному статусу: врачами, юристами, педагогами, научными сотрудниками, военнослужащими. Это свидетельствует о качественных изменениях, происходящих в нашем обществе — его "обвальной люмпенизации". Трагизм ситуации пока скрыт наличием у большинства населения жилья, запасов продуктов и товаров длительного пользования. По мере их проедания и износа социальное напряжение будет нарастать. Ведь люмпенизация, помимо прочего, означает исчезновение среднего класса — достаточно обеспеченного слоя населения, заинтересованного в эволюционных, постепенных преобразованиях, главной опоры экономических реформ и стабилизатора общества.

Еще в 1990 г. на этот слой в Беларуси приходилось 34% населения, в то время как в целом по стране лишь 11% (для сравнения, в странах с рыночной экономикой — до 70%). Не крылась ли здесь разгадка, почему Беларусь была самой стабильной и спокойной республикой бывшего СССР?

Однако теперь, похоже, былой стабильности приходит конец. Ведь люмпенам, в отличие от собственников, имеющих стабильный доход и положение в обществе, терять нечего. Для менталитета момента характерны завистливость, низкая мотивация к труду, неуважение любой власти, заниженные моральные нормы, социальное иждивенчество, агрессивность. Именно этот слой населения является питательной средой для всех революций, социальных потрясений и катаклизмов. Грозные предвестники таковых уже появились в виде череды забастовок, стихийных всплесков массового недовольства, митинговых волнений, сотрясающих в последнее время некогда спокойную Беларусь.

Обнищание населения, помимо разрушительных социальных, имеет и негативные экономические последствия. Сокращение реальных доходов и платежеспособного спроса населения неизбежно приводит к уменьшению емкости внутреннего рынка и объема продаж, дестимулирует производство. Так, в республике после повышения цен объем розничного товарооборота (по более высоким ценам!) снизился в январе на 1,2% по сравнению с предыдущим месяцем, что является беспрецедентным фактом. Однако отсутствие спроса на товары в условиях абсолютного господства государственной собственности не приводит к снижению цен. Монополисту — производителю и продавцу — выгоднее сокращать физический объем производства и продажи, сохраняя монопольно высокой цену на товары. Если скорректировать товарооборот на рост цен, то оказывается, что количество продаж сократилось в январе на две трети. По цепочке связей это неизбежно приводит к снижению объемов производства товаров, нужду в которых остро испытывают потребители.

Таков эффект монополизма: при снижении спроса продукты скорее будут портиться, уничтожаться, выбрасываться на свалку, будет падать их производство, но только не будут снижаться цены. Образуется порочный круг: рост цен — сокращение доходов (и спроса) — падение производства — новый рост цен и так до полного разрушения экономики.

Начальное звено этой цепи (рост цен) во многом находится вне сферы регулирования правительства республики. Ведь от 25 до 95% энергоносителей, металла, древесины, сырья для легкой и пищевой промышленности Беларусь импортирует. И если, скажем, Россия решит в 10 раз поднять цены на нефть, то это автоматически отразится и на ценах продукции всех отраслей народного хозяйства нашей республики, увеличив, в частности, только цены на продукты питания сразу более чем на 30%.

Эмиссионный центр, наводняющий каналы денежного обращения обесценивающимися купюрами, также находится вне пределов Беларуси. В этих условиях разорвать образовавшийся замкнутый круг можно было бы с помощью тех рычагов, которые доступны исполнительной и законодательной власти Беларуси. Среди них решающая роль, как ни покажется это на первый взгляд странным, принадлежит политике, целенаправленно интенсифицирующей рост цен (инфляцию) в республике. Но при этом освобождение цен на все товары и услуги должно сопровождаться ростом доходов населения, позволяющим сохранить прежний уровень жизни. Первым шагом в этом направлении могло бы быть установление минимальных размеров пенсий и заработной платы на уровне прожиточного минимума (1.500 руб. на февраль т. г.) и соответствующее изменение тарифной сетки и социальных выплат.

Своевременная индексация доходов и сбережений населения позволила бы защитить их от инфляции, а, значит, и не снизить платежеспособный спрос в республике.

Высокие цены на товары и услуги явились бы в таком случае наилучшим стимулом для увеличения производства и привлечения товаров с рынков, где цены ниже. Одновременно ценовой барьер был бы намного более надежной преградой для вывоза товаров за пределы республики, чем лицензии и таможни.

К числу мер, предотвращающих тотальное обнищание общества, относится и ускорение приватизации государственного имущества, предприятий, земли. Ведь обретение жителями республики собственности на средства производства означало бы еще и возможность организации собственного дела, получения независимых от государства источников существования. Причем величина доходов в таком случае всецело определяется трудовыми усилиями, удачливостью и талантами своих собственников.

Приватизация позволит отказаться от патерналистических программ социальной защиты населения государством (от кого? от самого государства?) и перейти к социальному обеспечению лишь тех, кто действительно нуждается в государственной помощи: престарелых, сирот, инвалидов. Финансовым источником для этого могли бы быть и средства, направляемые ныне из бюджета на так называемую социальную "защиту" здоровых и трудоспособных членов общества.

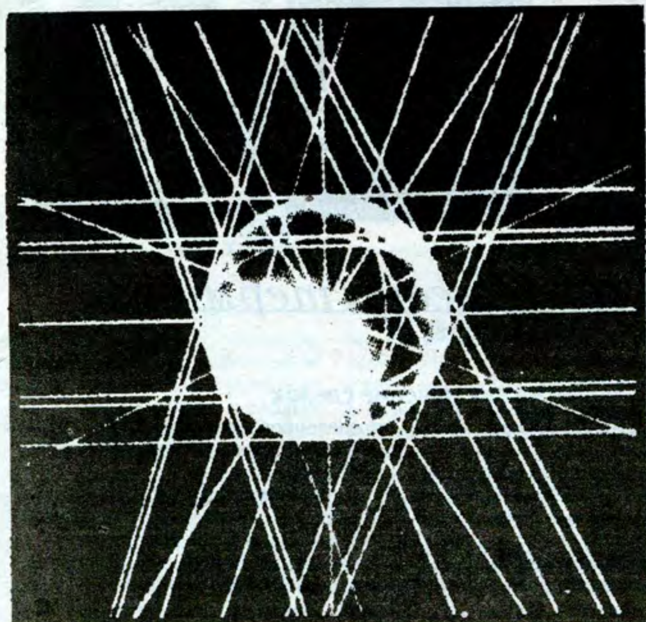


Меры по сокращению масштабов бедности в республике должны иметь незамедлительный, чрезвычайный характер, чтобы предотвратить необратимые изменения в обществе. Большинство населения, по данным социологов, пока еще верит в призывы затянуть на время пояса ради лучшей жизни и видит выход для себя в том, чтобы больше трудиться и самим зарабатывать деньги на жизнь. Учитывая эти настроения, необходимо сделать все, чтобы нарастающая в связи с обнищанием активность людей реализовалась в созидательную экономическую деятельность, а не выплеснулась на баррикады.

Наталья ПРОКОФЬЕВА,
Татьяна ШИРОКОУМОВА,
экономисты.

■

Мы не беспокоили Вас раньше своей рекламой, пока не сделали то, что Вам действительно надо.



КОМПЬЮТЕРНАЯ СЕТЬ "SoNET" ДЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ И ГОСУДАРСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ, ОБЩЕСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ:

- без существенных затрат объединит все Ваши филиалы и наладит оперативную связь с Вашими партнерами;
- даст возможность отослать электронную почту в любую страну мира;
- предоставит законодательные акты различных государств;
- обеспечит доступ в систему Relcom;
- предоставит услуги на электронной бирже ExNet и возможность работы со 160 ее брокерскими конторами;
- представит Ваши интересы на 53 биржах СНГ, при этом информация о товарах предоставляется за 24 часа до торгов;
- предлагает уникальную систему заключения договоров (электронные подпись и печать);
- даст возможность получения периодических изданий в электронном виде
- гарантирует конфиденциальность Вашей информации;
- обеспечит доступ к справочной информационно-поисковой системе в режиме ОН-ЛАЙН (1.500.000 групп товаров, однозначно описываемых на основе классификатора промышленной и сельскохозяйственной продукции)*;
- позволит Вашему компьютеру отправить и принять факс*;

**Ведутся пуско-наладочные работы*

Круглосуточно работу сети поддерживают IBM-совместимые компьютеры класса AT-486, AT-386 и 15 телефонных номеров, работающих под управлением MS DOS, UNIX, PC MOS.

Мы предложим Вам любое необходимое для работы оборудование: компьютеры, модемы, программные продукты.

Квалифицированный персонал в 24 часа по Вашей заявке выедет к Вам для консультации, установки системы, обучения и заключения договора.

ПРИХОДИТЕ — все это Вы увидите реально работающим.

ПОДКЛЮЧАЙТЕСЬ! ЗНАКОМЬТЕСЬ!

ПЕРВЫЕ 10 ДНЕЙ МЫ РАБОТАЕМ БЕСПЛАТНО.

Любые консультации по телефону: (0172) 70-60-08. Факс: 70-60-09.

Удачи Вам!

Что с нами будет при новых налогах

Правительство обложило предприятия, фирмы, брокерские конторы, биржи безумными налогами не во имя спасения пенсионеров и помощи обездоленным, не для повышения зарплаты врачам и учителям. Нас обирают для того, чтобы еще на год-другой продлить агонию хозяйственной системы, которую давно пора отправить на слом.

ЛОЖЬ ВО СПАСЕНИЕ. КОГО?

Говорят, надежда умирает последней. Вот и белорусские биржевики, узнав в начале года о новом, безусловно, гибельном для них (и не только для них — для всех предприятий) налоговом законодательстве, еще долгих два месяца продолжали верить в чудо здравого смысла. Да и как было не поверить, если сам глава правительства на ассамблее деловых кругов республики заверил господ предпринимателей, что налоговое бремя им облегчат.

Однако на сессии Верховного Совета правительство не сделало даже попытки выполнить свои обещания.

Итак, налоги остались прежними. Попробуем осмыслить этот факт, спрогнозировать его последствия. А главное, попытаемся понять, почему правительство не прислушалось к многочисленным предупреждениям экспертов, нарушило собственные обещания, по сути открыто изменило своей усиленно декларируемой приверженности принципам рыночной экономики.

МОНОПОЛИСТОВ ВЕК НЕДОЛОГ...

Начну с примера. В феврале — месяце воскресших было надежд — доходы фирмы "Ранар" почти сравнялись с доходами самого "активного" месяца прошлого года — декабря. В марте же, когда прояснилась ситуация с налогами, объем сделок сразу упал в шесть раз. Нет, предложений на продажу не стало меньше. Никто ничего не хочет покупать.

Дело в том, что госсектор в промышленности оказался на грани банкротства, но его руководители так и не поняли, что невозможно компенсировать за счет повышения цен падение производства. Директора заводов и объединений все еще верят в готовность потребителя приобрести товар за любую цену. Недавно ко мне пришел посредник с предложением продать 20 тысяч холодильников "Минск" разных моделей по цене 32-36 тысяч рублей. Но сейчас в России аналогичные по классу холодильники можно свободно купить за 17 тысяч рублей. Так почему же в Беларуси их цена оказывается вдвое выше? За это надо сказать спасибо нашему дорогому правительству, которое на словах выступает против монополизма, на деле же проводит политику ограждения внутреннего рынка, объективно усиливая позиции монополистов.

Последним перлом такой политики стало постановление об экспортно-импортных пошлинах. Пошлина на импорт тех же холодильников установлена в 200 процентов. Вот почему ПО "Атлант" устанавливает на свою продукцию монопольно высокую цену. Немыслимой пошлиной обложен любой мало-мальски ходовой товар.

Эти протекционистские меры, возможно, позволят нашим гигантам-монополистам продержаться на плаву еще год-другой. Но скажите мне, зачем, ради чего консервировать объективный процесс их развала? Экономика не может выздороветь, не может начать нормально функционировать, пока не произойдет ее структурная перестройка. Какие-то предприятия неминуемо должны разориться, пойти с молотка. Их оборудование, площади, материалы, их рабочие будут перекуплены другими структурами, которые наладят производство нужных людям, высококачественных изделий. Возникнет тот самый рынок с многообразием форм собственности, одарить которым нас обещают и правительство, и парламент.

ЧТО МОГУТ И ЧТО НЕ МОГУТ КУПИТЬ НАШИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ?

Караул, возопиют наши радетели социальной справедливости. Вот чего добиваются эти предприниматели. Они хотят скупить все заводы, стать капиталистами-эксплуататорами. Не дадим! Разорим этих хапуг налогами, удавим законами. Так или примерно так сегодня рассуждает большинство обывателей. Люди действительно нищают, на такой почве антибиржевая, антипредпринимательская пропаганда собирает богатую жатву. Но давайте разберемся в этой проблеме спокойно.

Реальные экономисты давно уже подсчитали, сколько капиталов и имущества накоплено у всех этих биржевиков. Цифры оказались до смешного мизерными, просто несопоставимыми с теми сотнями миллиардов рублей, которые требует приватизация. Все биржевики и брокеры СНГ вскладчину не смогли бы купить один "Интеграл". Получается, проблема биржевой капитализации выдумана, обывателю подсунута и муссируется. Но своей цели те, кто пугал народ акулами местного капитализма достигли, конкурент разорен и уничтожен.

Вернемся, однако, к нашей главной теме и поговорим о финансовой политике кабинета Кебича. Ее стержнем, как и в случае с предприятиями-монополистами, остается все то же стремление любой ценой сохранить прежние структуры. Председатель правления Национального банка Станислав Богданкевич недавно заявил в прессе, что три банка республики фактически являются банкротами и тут же "успокоил" читающую публику. Национальный банк, дескать, не откажет им в поддержке. За чей счет, позволительно узнать. Ясно ведь, что такая "доброта" многократно повышает риск коммерческих операций и легко может вызвать цепную реакцию банкротств. Представьте, мы отпустили товар клиенту, а он не может расплатиться, его долги уже в несколько раз превысили стоимость его имущества. Но об этом никто не говорит, мы работаем вслепую и фактически вынуждены брать на себя долги неудачников рынка.

СОЦИАЛИЗМ С РЫНОЧНЫМ ФАСАДОМ

Как видите, и налоговая, и таможенная, и финансовая политика нашего правительства направлена отнюдь не на формирование здорового рынка. По сути реанимируются и действуют давно скомпрометировавшие себя методы социалистического хозяйствования. Под разглагольствования о социальной справедливости сильные по-прежнему приносятся в жертву слабым, за счет хорошо работающих коллективов поддерживаются те, кто либо не умеет работать, либо производит продукцию, не нужную сегодня потребителю.

СКАЗКА О ЗОЛОТОЙ РЫБКЕ НА НОВЫЙ ЛАД

Депутаты парламента при обсуждении закона о налогах нарисовали весьма мрачную картину развития событий в случае уменьшения налогов и некоторого временного сокращения поступлений в бюджет. По их мнению, республику в этом случае ждут социальныме взрывы, голодные бунты, полная остановка чуть не половины производств — впору за голову схватиться. Я позволю себе высказать несколько предположений, что произойдет теперь, когда принято решение оставить прежние размеры налогов на предпринимательскую деятельность.

Поскольку сейчас, чтобы заплатить один рубль заработной платы тем же брокерским конторам надо заработать три рубля, им становится невыгодным отчитываться о своей деятельности. Поэтому мелкие конторы, которых у нас большинство, будут вынуждены уйти в сферу теневого бизнеса, а гонорар за свои услуги, как это уже произошло в Армении, брать наличными. Естественно, в этом случае государство не получит вообще никаких налогов.

Не заплатят их и крупные брокерские конторы, торговые и биржевые структуры. Эти, правда, доходы не скроют, поскольку вынуждены нести большие официальные затраты — на связь, рекламу, информацию, аренду помещений и т.д. Налоги их полностью разорят, заставят прекратить или законсервировать свою деятельность. Учитывая, что такова официальная политика, логично предположить: правительству эти фирмы не нужны и все его заявления о борьбе с монополизмом госструктур, плюрализме форм собственности, создании цивилизованного рынка являются самой обычной демагогией.

Возможно, я бы не стал делать столь категоричных выводов и даже согласился допустить, что конфискационные налоги введены не с целью удушения предпринимательства, что правительство просто не видит иных возможностей залатать бюджетные прорехи. Но ведь наступление на бизнесменов идет по всему фронту. Я уже говорил о таможенных запретах, огромных ставках пошлины на экспорт и импорт. Продолжается и прямой саботаж чиновников. Несколько недель назад мы заключили договор на поставку 800 тонн бумаги. Клиенты, не зная нашего таможенного режима, попросили подтвердить, что действует соглашение между Ельциным и Шушкевичем о прозрачности границ. Я направил официальные телеграммы комиссии по законодательству и премьер-министру Кебичу. Телеграммы вручены адресатам, но ответа до сих пор нет. Значит, не нужна республике бумага, не нужна свободная торговля.

Пройдет время и предприниматели, пусть с немалыми потерями для себя, найдут возможность защититься от налогового пресса, от произвола властей предержащих. Уже началось дробление крупных структур, создание огромного количества фиктивных мелких фирм, позволяющим "спрятаться" от зоркого ока фининспекторов. Есть и другие вполне законные способы сохранить доходы. В любом случае бюджет получит в качестве платежей сумму гораздо меньшую, чем та, которая могла бы поступить в него при разумной налоговой политике. Ситуация почти как в сказке про золотую рыбку: пожелала баба слишком много и осталась ни с чем. Я уже не говорю о потерях из-за сотен несостоявшихся сделок, отказа от инвестиций в экономику республики, перекачки капитала и переноса деловой активности в другие регионы с более благоприятным налоговым климатом. Это тема отдельной публикации, множество фактов для которых появится очень скоро.

Роман ЗАГОРИН,
генеральный директор а/о "Ранар", директор Минской штаб-квартиры Международной гильдии брокеров.
Контактный телефон 27-88-68.

■





(См. стр. 15).

Словарь биржевых терминов

(Начало в №№ 7-10, 13-15, 17-18).

Приказ, поручение на заключение сделок

Поручение клиента брокеру на заключение соответствующим образом сделки в биржевом кольце. Существует много видов приказов. Наиболее распространенными являются следующие:

по наилучшей достижимой цене;

по складывающейся рыночной цене в возможно короткие сроки;

по определенной цене или более благоприятной (при продаже это означает поручение продать контракт по определенной цене или выше, а при покупке — купить контракт по определенной цене или ниже);

стоп-приказ (приказ купить или продать по определенной рыночной цене, когда она будет достигнута);

приказ, действительный в течение определеного времени (дня, в точное время, например, при открытии или закрытии биржи, открытый приказ и т.п.).

Пункт

Минимальное колебание цены на бирже. Эта единица обычно используется для подсчета премий и скидок вверх и вниз от базиса и реже для подсчета полной цены.

Расчетная палата (ассоциация)

Орган, который осуществляет расчетную функцию по биржевым сделкам: регистрирует контракты, выступает гарантом их исполнения, устанавливает размер депозита, принимает платежи депозита и маржи и выплачивает разницу в ценах, определяет правила расчетов, в том числе при поставке товара по биржевым контрактам. Может быть организована как часть биржи или как самостоятельное юридическое лицо. Каждая фьючерсная сделка оформляется не между конкретным покупателем и продавцом, а между ними и расчетной палатой. Каждый покупатель и продавец фьючерсного контракта берет на себя обязательство внести депозит и в случае необходимости — маржу. Доходы р.п. формируются за счет регистрационного сбора и процента по депозитам и марже.

Реальный товар

Товар с немедленной поставкой, на складе или с поставкой в будущем, обладающий индивидуальными свойствами, — в противоположность фьючерсному контракту, завершаемому, как правило, офсетной сделкой и представляющему абстрактный товар, лишенный индивидуальных свойств.

Рынок реального товара

Рынок, на котором ведется торговля реальным товаром, в противоположность фьючерсной бирже. На рынке реального товара заключаются как сделки с немедленной поставкой ("спот"), так и с поставкой на срок, в будущем. Формы организации рынка реального товара включают в том числе аукционы, долгосрочные контракты, "телефонно-телексный" рынок, разовые сделки, тендеры, биржи реального товара и т.д.

Хоть брокером назови...

Что такое предпринимательская деятельность? Можно, конечно, открыть энциклопедию и прочитать соответствующее объяснение, только, уверяю, кроме общего понятия о предпринимательстве, оно вам ничего не даст. Между тем, когда дело касается налогов, хотелось бы иметь юридически точное определение. Вот тут-то и начинаются сложности.

В инструкциях по взиманию налогов всех нас, субъектов хозяйственной деятельности, поделили на три категории: те, кто занимается выпуском продукции и оказанием услуг (ставка налога 30%); те, кто занимается посреднической деятельностью (60% от прибыли); брокеры, отдающие в бюджет 60% дохода. Существует и четвертая категория, появившаяся по закону "О налогах с граждан" — предприниматели без обозначения юридического лица, обязанные платить 50% прибыли.

Недавно я поинтересовался у налогового инспектора Мингорисполкома, будет ли относиться дилерская операция, совершенная на бирже, к брокерской деятельности? Он ответил положительно. Тогда я задал второй вопрос: можно ли считать брокерскую сделку, заключенную вне биржи, посреднической? Конечно, заявил мой собеседник. Значит, спросил я, вы будете брать 60% прибыли, если я свои операции провожу вне биржи и 60% с дохода, если я эти же операции провожу на бирже? В ответ услушал нечто странное: мы будем взимать налоги по вашему названию. Если у вас брокерская контора, то и платить будете 60% от дохода.

И это не единственный пример досадной терминологической путаницы. Услуги тех же предпринимателей без обозначения юридического лица одни советуют относить к услугам сторонних организаций, другие инспектора требуют, чтобы за эти услуги рассчитывались из оставшейся у предпринимателя прибыли, что совсем не вяжется с законом "О подоходном налоге с граждан".

Разногласия возникают на уровне парламента и Минфина. Первый говорит: вот закон. Второй тут же дополняет его инструкцией, зачастую противоречащей самому закону.

Кстати, сами брокеры в терминах давно разобрались. Под брокерской операцией (в трактовке наших парламентариев — посреднической) понимается операция, не связанная с ответственностью брокера за товар. Дилерская операция (в трактовке парламентариев — торгово-посредническая) наоборот, предполагает ответственность брокера (дилера) за товар. Прислушаться бы законодателям к практикам биржевого дела — смотришь, и в документах парламента стало бы меньше противоречий, и поле для произвола чиновников поуменьшилось бы.

Олег ХУСАЕНОВ.

■

Хроника торгов

26 марта на торгах Агропромбиржи предлагалось товаров на 1 миллиард 239 миллионов рублей (3011 заявок). Заключено 68 сделок на 14 миллионов рублей.

Это один из самых скромных показателей нынешнего года. Как считает главный экономист биржи Дмитрий Драгун, низкая ликвидность сделок связана не с отсутствием товаров, а с неплатежеспособностью большинства колхозов, совхозов, райпотребсоюзов республики.

Устойчивым спросом на бирже пользуются зерно и зернофуражные смеси. Практически неизменной остается и цена на них. Кормовые зерносмеси реализованы по 6,4-7 тысяч рублей за тонну, продовольственная рожь продана за 6 тысяч рублей тонна. Другие сделки: сыр колбасный 10 тонн — по 50 рублей за килограмм, шоколадная глазурь — 2 тонны по 350 рублей за килограмм, автомобиль ВАЗ 21063 за 400 тысяч рублей, автопогрузчик ДВ 1792.33.37 за 690 тысяч рублей. Были проданы также несколько единиц сельскохозяйственной техники.

Контактные телефоны: 77-07-26, 77-00-90.

■

25-26 марта торги на Минской бирже закончились с редким результатом. Заключено 83 сделки на 64 миллиона 180 тысяч рублей при общей заявке 3,9 миллиарда рублей.

Сделкой торгов стала продажа 15 автомобилей БелАЗ по 3 миллиона рублей за штуку. Продано также 15 тонн алюминия в чушках по 100 тысяч рублей за тонну, партия калькуляторов (10.000 шт.) "Шарп" по 220 рублей за штуку и другие товары.

Контактные телефоны: 39-00-83, 39-06-68.

■

Рубль скорее жив, чем мертв



(Окончание. Начало на 1-й странице).
сли свой вклад в дискредитацию рубля. А что дальше? Национальные валюты не появились. А если и появятся, то сколько еще шишек придется набить всем нам, пока суверенные государства выработают оптимальную концепцию обмена денег и расчетов друг с другом? Пока же нищают все. Не по дням, а по часам растет объем задолженностей по платежам. Одним нечем платить зарплату, другим не за что купить у соседей сырье, материалы, комплектующие, оборудование и не дать захиреть своему производству... Мы все в одной лодке. Как никто понимая это, банкиры высказались однозначно за сохранение единого рублевого пространства и, образно говоря, сделали попытку дружно подпереть его со всех сторон.

— Подписано 6 документов, — сообщил журналистам президент правления Национального банка Республики Беларусь Станислав Богданкевич. — Найден "общий знаменатель" в вопросах расчетной, процентной, эмиссионной и кредитной политики. Есть соглашение об организации самих расчетов, а также о взаимной кредитной поддержке наиболее крупных промышленных предприятий. Теперь они будут отгружать продукцию за пределы своего государства не за "так", а непременно под векселя. Это должно снизить внушительные ныне неплатежи между государствами и укрепить рубль. Кроме этого договорились создать координационный совет, который, собираясь раз в месяц, будет заниматься урегулированием всех проблем и вопросов, возникающих в кредитно-финансовых отношениях государств — участников рублевой зоны. Ну а на случай ввода собственных денег одним или несколькими государствами мы чашли такую "технологию" замены "деревянного" национальной валютой, при которой этот процесс не станет неожиданностью для остальных и не подрубит под корень их попытки стабилизировать ситуацию.

Что из этого следует? Что рубль еще жив и, есть надежда, послужит сохранению единого экономического пространства на территории страны. Во всяком случае, сейчас. Что не закроются предприятия-гиганты, выбросив на улицу тысячи рабочих, что работу станков, печатающих деньги, можно будет разумно регулировать. Наконец, что изрядно пересохшие ручейки денежных расчетов между республиками вновь станут более полноводными.

В принципе, документы, которые выработала встреча, устроили всех ее участников. Правда, непосредственно в этот день их подписали не все. Представители Туркмении, Азербайджана, Эстонии, Таджикистана, Украины в силу занимаемых постов не имели на это полномочий. Грузия решила еще раз внимательно изучить соглашения дома и, видимо, обсудить их со своим правительством. Но никто из опрошенных банкиров СНГ не высказал и даже не нашел повода для опасений, что какое-то из государств затем откажется от своей позиции по отношению к пока еще общим деньгам. Их болезни коснулись всех.

Отдельный разговор зашел на встрече об уже упомянутой в прессе истории с открытием своих расчетных счетов Центральным банком России на территории Приднестровья — в Тирасполе и Рыбнице. Дело, оказывается, обычное. Банк любого государства имеет право для облегчения расчетов открыть свои корреспондентские пункты на территории другого. Однако здесь все осложнила напряженная политическая обстановка в этом регионе и кем-то посланная вслед за деловой телеграммой фальшивка. Выполнив содержащийся в ней "приказ", банкиры, образно говоря, плеснули бы в огонь отношений между правительством Молдовы и Приднестровьем добрую цистерну бензина. Делегация России официально заявила о непричастности к этой провокации.

Кроме того, отвечая на вопросы журналистов, Г. Матюхин сообщил, что пересчет цен на энергоносители Росиийская федерация переносит на осень. С одной стороны — это тоже своего рода страховка для предпринимаемых мер по укреплению здоровья рубля, с другой — передышка нашей общей (и все-таки общей!) экономике, которой сейчас еще один шок просто не выдержать.

Так скоро ли выздоровеет, и выздоровеет ли наш "деревянный" в результате согласованных действий, которые наметили финансисты рублевой зоны, пока трудно сказать. Однако же начался хоть какой-то поиск лекарств, а это уже отрадно само по себе.

Хотелось бы еще сказать об одном наблюдении или, если хотите, открытии, к которому независимым путем пришли многие мои коллеги, участвовавшие в пресс-конференции по результатам этой встречи. О чем бы ни договаривались или ни спорили политики, экономисты, общественные деятели, это лишь видимая часть айсберга отношений между государствами, каждое из которых умело и не очень стремится все же к лучшей жизни. А главное поле деятельности и борьбы — это деньги, в том числе и вложенные в государственную и частную движимость и недвижимость. Здесь, вероятнее всего, решиться судьба СНГ и нашего будущего.

Анна НИКОЛАЕВА.

■

Рынок: спрос и предложение

(Окончание. Начало на 5-й странице).

2 апреля на ММВБ прошли очередные торги. Тенденции, обозначенные на предыдущих торгах, продолжают сохранятся. Объем предложения на торги сокращается (первоначальное предложение составляло 6,760 млн. US $). Общая сумма продаж составила 5,250 млн. US $ при средневзвешенном курсе 160 рублей за один доллар США.

Правда, эксперты биржи связывают сокращение объема торгов исключительно с переходом на новый режим работы и высказывают предположение, что объем торгов может стабилизироваться через 2-3 недели. Однако нереализованными в этот раз оказались 1,91 млн. долларов. Возможно дальнейшее падение курса доллара, вызванное отсутствием рублевых средств у предприятий — как продавцов так и покупателей валюты.

Предложения по трансферту достигают 130 руб. за US $. Несмотря на запрещение Национальным банком Республики Беларусь трансфертных сделок, эти операции все-таки проводятся при относительно малых объемах рублевых и валютных средств.

НАЛИЧНЫЙ ОБОРОТ

В ситуацию с наличным оборотом в РБ, кроме общих инфляционных ожиданий, вмешиваются политико-экономические решения, принимаемые украинским правительством.

Как Моисей, выводивший древних иудеев из египетского плена, Кравчук выводит народ Украины из рублевой зоны. У Моисея это получилось за 40 лет. Кравчук рассчитывает провести свою операцию до конца 1993 г.

Соответствующая реакция черного рынка РБ отразилась в повышении курсов скупки/продажи конвертируемых валют до 135 руб. за US $ скупка и 145 руб. за US $ продажа (данные на 03.04).

Курсы обмена для частных лиц (03.04.1992)	доллар США		марка ФРГ	
	ск.	пр.	ск.	пр.
Городская дирекция Минскбизнесбанка	105	—	63	—
"Приорбанк"	120	142	72	86
Банк "Беларусь"	120	—	60	68
Банк "Поиск"	120	132	72	79
Белвнешэкономбанк	110	121	66,97	73,66
Горуправление Промстройбанка	110	—	66,65	—
Облуправление Промстройбанка	125	135	72	79
Банк "Комплекс"	130	136	76	86
Банк Литвы	110	140	67	85,3

КОММЕРЧЕСКАЯ ТОРГОВЛЯ

Отмечены попытки предложения на вещевых рынках товаров, купленных в "валютниках" за СКВ, по ценам в СКВ на 10-20% выше, чем они были приобретены в магазинах.

Если раньше к этой группе товаров относилась исключительно бытовая электроника, то на сегодняшний день ассортимент предложения расширяется в сторону предметов одежды.

Уровень цен коммерческой торговли (тыс. руб.)

свитер (Турция)	до 1,5
туфли мужские (имп.)	1,0-2,0
куртка кож. (Турция)	до 20
костюм спорт. (КНР)	до 3.5
джинсы (Таиланд)	0,75-1,35
в/м PANASONIC F-65	120
в/м PANASONIC J-45	110
в/м PANASONIC J-35	75
телевизор SONY KV 25	195
телевизор PANASONIC TC21B3-EE	90
в/кассеты JVC E-180	0,3-0,38

Цены даны на новую технику. Торговая скидка 7-20%

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

За прошедший период об открытой подписке на свои акции объявили следующие фирмы:

— КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК "ПОИСК". Банковская деятельность, номинал акции — 1.000 рублей или 100 долларов США; планируемый УФ — 100 млн. руб, по привилегированным акциям дивиденд — 16%.

— ПРОМИНВЕСТ. Строительный бизнес, стоимость акций для физических лиц — 1.000 рублей, для юридических — 10.000 рублей (только пакетом из 5 акций) Планируемый УФ — 60 млн. руб, дивиденд — 19%.

— СТРОЙИНВЕСТ. Строительный бизнес, номинал акции — 50 рублей; акции продаются пакетами: для юридических лиц — по 100 акций (максимальный пакет — 1.000 акций); для физических лиц — по 5 акций (максимальный пакет — 500 акций); планируемый УФ — 8 млн. рублей; дивиденд по привилегированным акциям — 20%.

КОММЕРЧЕСКИЕ БАНКИ (ПРИОРБАНК И ЖИЛКОМБАНК) предложили к продаже депозитные сертификаты разных номиналов и на разные сроки. Они распространяются как среди юридических, так и среди физических лиц.

Следует отметить, что организованное компанией "ФИКО" славное дело по выпуску облигаций Белорусской биржи стройматериалов было подхвачено сразу несколькими компаниями.

А/О "ДЕЛОВОЙ ЦЕНТР" выпустило собственные облигации номиналом в 500 и 1.000 рублей под 25% годовых.

НАРОДНАЯ КОРПОРАЦИЯ "ГРОМАДА" также объявила о подписке на свои ценные бумаги. К сожалению, у представителей корпорации не удалось выяснить, какие фирмы, кроме указанных в рекламе общественных организаций, являются учередителями "Громады". Также не установлено, какими проектами обладает корпорация для осуществления своих программ по производству декларированной экологически чистой продукции и т.д., и какой собственностью могут быть обеспечены деньги вкладчиков, переданные для корпорации "Громада" по договору займа под 25% годовых.

На БФБ отмечено продолжающееся падение курса акций самой биржи. Приводим соответствующую блок-карту за последние 31 день (03.04.92):

Эмитент:	"БЕЛОРУССКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА"
Адрес:	Минск, ул. Сурганова, 6, тел. 39-51-59, факс 39-15-80.
Уставный фонд:	41,5 миллиона рублей.
По АКЦИЯМ номиналом 50 тыс. руб. зарегистрированы сделки:	
MAX 110 тыс. руб. (03.03.92)	MIN 103 тыс. руб. (24.03.92)
* Курс US $ на 03.03.92: по б/н — 140,50,	нал. — 97,75
* Курс US $ на 24.03.92: по б/н — 161,09,	нал. — 115,20
Текущий курс US $ на 03.04.92: по б/н — 160,54	нал. — 126,33
Текущий курс DM на 03.04.92: по б/н — 92,55	нал. — 74,55
* — *средневзвешенный курс на ближайший день*	

По материалам фирмы "ТЭН". Тел. (0172) 52-12-91.

■

Приоритеты "Приорбанка"

Состоялось общее собрание акционеров АКБ "Приорбанк", на котором правление отчиталось по итогам 1991 финансового года, были утверждены годовые результаты деятельности банка, предложения по основным направлениям деятельности в 1992 году.

За 1991 год баланс "Приорбанка" увеличился с 223.911 тыс. рублей до 2.390.709 тыс. рублей, то есть в 10,7 раза. Оборот средств банка за год вырос в 29 раз по сравнению с 1990 годом (1,417 млрд. рублей) и составил 41,19 млрд. рублей.

За отчетный период банк получил 65.231 тыс. рублей валовых доходов (за 1990 год — 9.243 тыс. рублей) в виде платы за предоставление ссуд, кредитных ресурсов, кассово-рассчетное обслуживание, посреднические, консультационные и другие услуги.

Полученная балансовая прибыль в сумме 19.842 тыс. рублей (в 1990 году — 2.111 тыс. рублей) обеспечила выплату дивидендов пайщикам в размере 9% годовых против 5,2% в 1990 году.

По состоянию на 1 января 1992 года ресурсы банка в сумме 1.450.150 тыс. рублей были распределены следующим образом:

- доходы банка — 113.239 тыс. руб. (7,8%);
- кредиты других банков — 524.485 тыс. руб. (36,6%);
- депозиты предприятий и вклады населения — 186.328 тыс. руб. (12,8%);
- прочие пассивы (остатки на счетах клиентов и др.) — 626.098 тыс. руб. (43,2%).

Значительно расширился круг пайщиков (акционеров) банка: если по состоянию на 01.01.91 г. их число составляло 66 предприятий и организаций, то на 01.01.92 г. — 153 юридических и 1114 физических лиц. В связи с этим уставный фонд увеличился в 2,8 раза с 38.380 тыс. рублей до 107.759 тыс. рублей.

За 1991 год депозиты предприятий, вклады граждан увеличились с 97.022 тыс. рублей до 186.328 тыс. рублей. Общее количество клиентов, обслуживаемых банком, составляет 1952.

Остатки средств на расчетных и текущих счетах обслуживаемых предприятий выросли за год с 13.221 до 532.765 тыс. рублей.

КРЕДИТНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Основная масса привлеченных банком средств (90,3%) вложена в краткосрочные и долгосрочные кредиты госпредприятиям, малым предприятиям, кооперативам, обществам с ограниченной ответственностью, сумма которых за год увеличилась с 99,1 до 592,7 млн. рублей, т. е. в 6 раз.

Средняя процентная ставка за пользование кредитом составила 10,7% (в 1990 г. — 9,6%).

Средняя процентная ставка по межбанковским кредитам и депозитам за 1990 год составила соответственно 6,3 и 5,2 процента, за 1991 г. — 11,3 и 9,1 процента.

Объем факторинговых кредитов в общей структуре кредитных вложений составляет 9,7%. Оборот по факторинговым операциям — 774,5 млн. рублей (за 1990 г. — 51 млн. рублей).

В 1991 году кредитные отношения "Приорбанка" распространились за пределы Республики Беларусь. Кредиты предоставлялись Прибалтике, России, Казахстану.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

В отчетном периоде инвестиции в развитие малого бизнеса, в биржевую и другие виды деятельности составили 9,2 млн. рублей.

Банк явился учредителем 10 бирж и более 70 предприятий и организаций, деятельность которых направлена на производство ТНП, продукции производственно-технического назначения, оказание услуг населению.

Доход от инвестиций составил 1.179 тыс. рублей.

ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ

Уставный фонд банка в валюте составил 738,9 тыс. инвалютных рублей. 10 организациям выданы кредиты на общую сумму 146,5 тыс. инв. рублей. Средняя проектная ставка по валютным кредитам составила 9,15% годовых.

Установлены связи с рядом зарубежных банков. Открыты корреспондентские счета в банках США, Германии, Франции, Бельгии, Нидерландов, Австрии, Италии, ЧСФР.

Открыты два пункта по обмену валюты при УВО и мотеле-кемпинге "Минский". Через обменные пункты куплено 34,4 тыс. инв. рублей и продано 19,3 тыс. инв. рублей.

Валютное управление выполняет все виды операций с валютой.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ АКБ "ПРИОРБАНК" НА 1992 Г.

1. Развитие инфраструктуры банка:
- открытие филиалов в городах Жлобин, Брест, Рига, Москва, Минск;
- открытие отделов и отделений банка;
- создание торгового дома "Приор";
- организация холдинговой компании "ПРИОР-ЗАПАД" в г. Гродно;
- установление корреспондентских отношений с банками Восточной Азии и Китая, Средней Азии и Латинской Америки.

2. Расширение номенклатуры и качества услуг:
- организация мобилизации средств населения;
- внедрение доверительных (трастовых) операций, в т. ч. с ценными бумагами;
- предоставление валютных кредитов и гарантий, подготовка инвестиций с привлечением иностранного капитала;
- организация инкассаторской службы;
- внедрение системы международных валютных операций (SWIFT).

3. Укрепление материально-технической базы банка:
- завершение строительства здания офиса банка "ПРИОР-ВИТЕБСК" в г. Витебске;
- начало строительства здания офиса головного банка в г. Минске;
- разработка проекта офиса филиала банка в г. Гродно "ПРИОР-ЗАПАД".

4. Экономические показатели.

Увеличение акционерного капитала до 250 млн. рублей.

Получение прибыли — 52 млн. рублей.

Обеспечение дивидендов на уровне:
- привилег. — 11,5;
- обычные руб. — 10;
- обычные валют. — 5.

Утвердить распределение прибыли на уровне:
- отчисления в бюджет — 44%;
- отчисления в резервный фонд — 5,9%;
- отчисления в страховой фонд — 5,9%;
- отчисления на дивиденды — 34,3%;
- отчисления в доходы банка — 9,9%.

■



К сожалению, и в Беларуси безработица все больше превращается из призрака в реальность. Для многих выходом станет поиск работы за рубежом.
В связи с этим мы публикуем сегодня бланк анкеты — прошения о найме, а в следующем номере читатели найдут адреса зарубежных бюро по трудоустройству.

Прошение о найме на работу за рубежом
Application for foreign employment

Please print or type/ Пожалуйста, напечатайте на машинке или пишите печатными буквами

Surname/Фамилия	First/Имя	Middle/Отчество	Phone/Телефон	
Adress/Адрес				
EDUCATION/ ОБРАЗОВАНИЕ	Name and location of school/Название и местоположение	Years attends/ Время обучения	Date graduat/ Дата выпуска	Subjects stadied/ Предметы
Grammar school/ Средняя школа				
High school/ Техникум				
College/ Высшая школа				
Trade, business or correspondenc school/ Коммерческие, бизнес-школы и соответствующие				
Subjects of special study or research work/Предметы специального изучения или исследовательской работы				
What foreign languages do You speek fluently/На каких иностранных языках Вы свободно разговариваете?				
EMPLOYMENT RECORD (most recent employer first)/МЕСТО ВАШЕЙ РАБОТЫ (начиная с последней)				
Data (month & year)/ Дата (месяц и год)	Name and adresses of employer/Название и адрес нанимателя	Salary/Заработная плата	Position/ Должность	Reason for Leaving/ Причина увольнения
from... to.../ c... по...				
from... to.../ c... по...				
from... to.../ c... по...				
REFERENCES: List 2 person: whom we may reffer (not relatives of previous employers)/Внесите в список двух лиц, которые могут вас рекомендовать (не родственников предыдущих работодателей)				
Name/Ф.И.О.	Adress/Адрес	Business/Занятие	Years Accounted/Годы контакта	
List any physicals defects/Перечислите какие-либо Ваши физические недостатки:				
Physicals record/Физическое состояние				
Have any defects/ Имеете ли недостатки:		In bearing/Слуха?	In vision/Зрения?	In spreach/Речи?
Employement desired/Желаемая работа				
Position/ Положение	Data you can start/Дата, начиная с которой Вы можете работать		Salary desired/ Желаемая заработная плата	
Are You employed now/ Работаете ли Вы сейчас?		If so may we inguest of Your present employer/ Если да, можем ли мы узнать Вашего нанимателя?		
Ever applied to this company before/Подавали ли Вы ранее прошение в нашу компанию?				
MILITARY SERVICE/ВОЕННАЯ СЛУЖБА				
Branch and rank/ Род войск и звание	Entry date/ Дата начала службы	Discharge date/ Дата расчета	Type of discharge/ Вид расчета	Reserve/ Запас
Outsides hobbies and interests, service clubs and professional association: don't list clubs or organisations of a religious, rasial or national character/Ваши увлечения (не перечисляйте клубы и организации, имеющие расистский или националистический характер)				
Please enter other data which You feelmight add to Your qualification for job sought including special skills knowledge/Пожалуйста добавьте другие данные, которые, по Вашему мнению, могут дополнить представление о Вашей квалификации в желаемой работе, включая специальные знания				
Date of birth/Дата рождения		Height/Рост	Weight/Вес	Color of hair/Цвет волос
	Color of eyes/Цвет глаз		Married or single/Женат или холост	
If related to anyone in our employ state name and department Если являетесь родственником кому-нибудь из наших работников, укажите имя и отдел				Reffered by/ Кем рекомендован
Signature of applicant/ Подпись			Date/ Дата	

Зарубежные фирмы ищут партнеров:

— ДЛЯ СОЗДАНИЯ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ...	
"Цидок" (США)	По сборке персональных компьютеров из поставляемых компонентов.
"Хариана пракашан Лимитед" (Индия)	По производству деревянной мебели, декоративных панелей, а также в области автомобилестроения и производства товаров широкого потребления.
— ТЕХ, КТО ИЗГОТОВИТ ПО ИХ ЗАКАЗАМ...	
Фирмы Голландии, Польши, Австрии	Изделия из дерева (столы, лавки, стулья), мебель (комоды, шкафы и др.), поддоны и европоддоны, изделия из металла, модные брюки, джинсы (ткань предоставляется).
— ТЕХ, КТО ПРОДАСТ...	
"Джахария интернешнл" (Англия)	Лом меди, алюминия, все виды строительных материалов из чугуна, меди.
"Донгсан трэйдинг" (Южная Корея)	Портланд-цемент в мешках, чугун в чушках, другие металлы и строительные материалы.
"МГА-Импорт" (Швеция)	Одежду, сумки, обувь.
"Аугрос" (Германия)	Канистры для бензина.
Завод "Мелец" (Польша)	Самолеты АН-2, АН-28, М-18 "Дромадер", М-20 "Мева", дизельные двигатели СВ680 (в том числе вариант для автобусов "Икарус"), дизельные топливные насосы к "Икарусам" (в том числе бездымный "экологический" вариант), запчасти к этим изделиям, толуол, бензол, ксилол, бутанол, циклогексанол, бутилацетат, этилацетат, дибутилфталат, поливинилацетат.
"Мирекс" (Польша)	Велосипеды, мопеды, мотоциклы.
"Квартис" (Чехо-Словакия)	Карбамид в полиэтиленовых мешках.
"Полониа" (Польша)	Карбамид в полиэтиленовых мешках.
"Розенлю" (Финляндия)	Полимерные мягкие упаковки: открытые и клапанные полиэтиленовые мешки, тканые двойные мешки, изготовленные из полипропиленовой ткани, из полиэтилена низкого давления со вкладышами из полиэтилена высокого давления; различные упаковочные пленки: термоусадочные, растягивающиеся, многослойные коэкструдированные, мягкие контейнеры грузоподъемностью 500-2.000 кг, изготовленные из полипропиленовой ткани с вкладышем из полиэтилена; потребительские упаковки: пластиковые пакетики, пакеты для замораживания продуктов, небольшие мешки для фруктов, мелкая тара для торговли.
"Норсаус коммозитис" (Пакистан)	Цемент, мочевину, сахар, рис, драгоценные металлы, нефть.
— ТЕХ, КТО КУПИТ...	
"Вей" (Германия)	Промышленные печи, б/у установки для сталелитейной промышленности.
"Транзит" (Венгрия)	Строительную технику, металлообрабатывающие станки, шарикоподшипники, продукты питания.

По вопросам дальнейших контактов и заключения сделок обращаться по адресу: 220113, г. Минск, ул. Я. Коласа, 65, ПФ "Минсквнешсервис" ТПП Республики Беларусь. Телефоны: 62-54-18, 66-04-73; факс: (0172) 66-26-04.

БИЗНЕС БЕЗ ГРАНИЦ



Алеет Восток

Разруха в экономике одной шестой части суши — явление не вечное. По меньшей мере, в этом убеждены наши потенциальные партнеры за рубежом, стремясь укрепиться на рынках СНГ. Среди них — страны Азиатско-тихоокеанского региона (АТР). Сегодня "Белорусский рынок" начинает серию публикаций, знакомящих с некоторыми особенностями рынка АТР.

О развитии экономических связей с Азиатско-тихоокеанским регионом (АТР) в Беларуси существует, условно говоря, три мнения.

Первое — официальное, подкрепленное визитами высших должностных лиц РБ в Южную Корею, Китай и Монголию: такие связи развивать нужно. Однако пока планы не идут далее попыток найти эквивалент разрушенным связям бывшем СССР с преобладанием бартерных операций.

Поначалу открывались хорошие перспективы в деловых контактах с Южной Кореей. Разрабатывались обширные совместные проекты в области автомобилестроения (KIA Motors Corporation, Hyundai), химии и нефтехимии (Lucky Goldstar, Daewoo), электроники (Samsung). Но, очевидно, трудные времена, переживаемые нашим государством, не благоприятствуют быстрому воплощению этих планов в жизнь.

В среде предпринимателей, как можно заключить, преобладают другие настроения. Одни рассматривают контакты с фирмами АТР как эпизоды, имеющие мало шансов на продолжение или в лучшем случае как способ получить товары широкого потребления в обмен на некоторые сырьевые ресурсы. Другие вообще считают, что Тихий океан — слишком далек, и что во внешнеэкономических связях надо ориентироваться на Европу.

Однако в современном мире географически далекое не значит экономически нецелесообразное.

Начнем с демографии. Население Китайской Народной Республики составляет, по разным данным, от 1 млрд. 150 млн. человек до 1 млрд. 200 млн. Демографические процессы в КНР сочетаются с экономическим ростом и вполне реальными перспективами объединения материкового Китая, Тайваня и Гонконга (возможно, и Сингапура) в единое национально-экономическое образование на основе прагматического принципа Дэн Сяопина "одна страна — две системы". К этому надо добавить многочисленных этнических китайцев (хуацяо) во многих странах мира, занимающих там не последние места в деловой жизни и науке и поддерживающих тесные контакты со своей исторической родиной.

Если не де-юре, то де-факто образуется "сверхдержава", оказывающая огромное влияние на мировое сообщество и — кто знает — продвигающая свои если не политические, то экономические и социальные границы в сторону Европы, а значит, и Беларуси.

Существенный рост населения наблюдается и во многих других странах АТР. И здесь этот процесс также сопровождается впечатляющим ростом экономики.

Восточноазиатская технология, опыт управления, фирмы все активнее проникают на мировые, в т. ч. и европейские рынки; во многих случаях привносимые ими стандарты становятся мировыми, а значит, обязательными и для нас.

По объективным причинам Беларусь еще долго будет ориентироваться на хозяйственные связи с бывшими советскими республиками. С учетом названных тенденций вполне вероятно, что политика и экономика России, среднеазиатских государств и даже Украины будет "завязана" на АТР не менее, чем, скажем, на Ближнем Востоке и Европе.

Экономика Соединенных Штатов, судя по всему, медленно втягивается не просто в очередной спад, а в долгую борьбу за сохранение "места под солнцем". Экономика Западной Европы, несмотря на мощные объединительные процессы, а быть может из-за них, а также из-за "адаптации" бывшей ГДР будет в значительной степени замкнута на себя и втянута в глобальную конкуренцию с США и Японией. Экономика Восточной Европы не блещет как сегодняшними показателями, так и перспективами.

В противовес этому страны Восточной и Юго-Восточной Азии предлагают привлекательные возможности.

Из-за "обвальной" роботизации и компьютеризации фирмы США, Западной Европы и отчасти Японии возвращают в свои страны многие предприятия, которые ранее "экспортировались" в поисках более дешевой рабочей силы и менее жестких экологических стандартов. Фирмы многих государств АТР, напротив, весьма заинтересованы в организации производства с меньшими затратами на рабочую силу в других странах, что поможет поднять средний технологический уровень и подготовку кадров — едва ли не самое слабое место нашей промышленности.

Капитал восточноазиатских стран пока не настолько силен, чтобы успешно конкурировать с мощными американскими и западноевропейскими ТНК, что называется "на территории противника". Поэтому для предпринимателей из АТР привлекательны именно страны СНГ. При этом стремление закрепиться на новых рынках сбыта поможет добиться более выгодных для нас условий вложения капитала и технологии.

Что касается Беларуси, то кроме рынка сбыта, источника некоторых видов сырья, наличия достаточно квалифицированной и относительно дешевой рабочей силы, она представляется для таких стран, как Южная Корея, Малайзия, Индонезия, Таиланд многообещающим плацдармом расширения влияния в Балтии, на Украине, в западных и северо-западных областях России, в Восточной Европе, Австрии и Германии.

Фирмы из АТР весьма заинтересованы в наших научно-технических разработках, так как хотят перейти от копирования продукции к созданию самостоятельных видов товаров и услуг, конкурентоспособных на мировом рынке.

Важно принимать во внимание, что капитал из АТР наиболее активен в секторах услуг, инфраструктуры, финансов, легкой, электронной и химической промышленности, то есть в тех областях, которые сейчас наиболее важны для РБ.

Наконец, совместная работа с восточноазиатскими партнерами поможет понять и почувствовать, как важно в современном мире воспитывать стремление к совершенству в образовании и квалификации, к индивидуальному успеху в сочетании с умением работать в коллективе.

Все это не значит, что надо срочно "отворачиваться" от Запада. Следует помнить — "алеет Восток", и в наших интересах, чтобы эта заря означала не отсвет чужого благополучия, а новые возможности укрепления экономического суверенитета Беларуси в мировом хозяйстве.

Дмитрий ПОНОМАРЕВ;
кандидат исторических наук.

■



Кто кому выдает индульгенцию?

Хорош ли Закон о защите потребительского рынка, судить не берусь. Люди знающие называли его антирыночным. Но в правовом государстве даже плохой закон граждане смиренно исполняют, добиваясь при этом, чтобы его изменили, пересмотрели. Но то в правовом, а у нас?

Недавно судами разного ранга прекращены дела, по которым в качестве обвиняемых проходили высокие должностные лица, нарушившие именно Закон о защите потребительского рынка.

По мысли его авторов он должен был упорядочить в первую очередь вывоз товаров большими партиями. Для этого введены лицензии, право на выдачу которых строго лимитировано. Кому оно даровано? Заместителям министра торговли и ресурсов, а также заместителям председателей облисполкомов. Они персонально отвечают за порядок вывоза из республики дефицитной продукции.

Но вот материалы проверок КПП на дорогах и службы по борьбе с экономической преступностью изучены, проанализированы и по их результатам в отношении двенадцати заместителей председателей облсоветов составлены протоколы о нарушении статьи 11 Закона о защите потребительского рынка.

В этих протоколах фигурируют имена зампредов Витебского облисполкома А. Палейко, В. Цецохо, П. Дроздова, Гродненского — М. Гирутя, П. Симанова, Л. Кардаша, Брестского — Л. Лемешевского, А. Войтешика, Могилевского — В. Бацукова, Гомельского — А. Костюченко, С. Прокопенко, управделами Гомельского облисполкома Г. Гончара, зампреда Минского горисполкома Н. Ляха.

Все они, хотя и уполномочены выдавать лицензии на вывоз за пределы республики продукции, однако вправе были это делать лишь в отношении кооперативов и организаций, но не государственных предприятий. Тем не менее, они превысили полномочия и выдали им разрешения на вывоз бартерной продукции. Например, А. Палейко незаконно выдал разрешения витебской базе "Торгодежда" на вывоз трикотажных изделий на 130 тысяч рублей, сотен пар обуви, ковров, телевизоров, кирпича. В. Цецохо позволил вывозить видеомагнитофоны, те же телевизоры и другой дефицит.

Но дело против обоих зампредов в народном суде Октябрьского района Витебска прекращено. Мотивировка простая: эти должностные лица вынуждены были выдавать лицензии для "предотвращения остановки производства на отдельных предприятиях". Это понятно, но нельзя ли как-то уважительнее обращаться с законом?

В Гродно народный судья Ленинского района Э. Друц, прекративший дело в отношении зампредов облисполкома Гирутя, Симанова и Кардаша, нашел более изящное объяснение: "все вывезенные товары произведены в порядке установленного исполкомом облсовета местного заказа, поэтому руководители вправе их использовать в целях стабилизации экономики области". Можно думать, что после этого она стабилизировалась! Освобождение нарушителей от ответственности, считают эксперты, в данном случае не основано на законе, так как такие понятия, как право предприятия на совершение коммерческих сделок и обязанность получения в установленном порядке разрешения на вывоз товаров не из рыночного фонда, подменены одно другим. По их мнению, эти руководители подлежат привлечению к судебной ответственности.

А. Войтешиком незаконно выданы разрешения Брестской райагропромтехнике на вывоз 40 тонн картофеля, тресту "Стройкомплект" — 300 тонн картофеля, 5 тонн нержавеющей стали, пиломатериалов, сливочного масла, сыра и других продуктов. Прискорбно, что А. Войтешик — народный депутат республики, он принимал закон, который счел возможным не уважать.

Можно было бы долго рассказывать о том, как кто из начальников ушел от ответственности. Например, заместитель министра торговли Г.Кравченко, выдававший лицензии на вывоз товаров, продажа которых в республике нормируется. Удивительно оперативно и точно к моменту рассмотрения его дела в суде Ленинского района Минска Совмин отменил пункт 5 приложения к постановлению СМ, запрещавший выдачу разрешений на вывоз нормируемых товаров. Тем самым отменена и ответственность заместителя министра. А кое-кто продолжает твердить, что закон обратной силы не имеет. Оказывается, он у нас действует избирательно. Правда, благосклонен преимущественно к руководящему звену. С чего бы это?

Владимир ЛЕВКОВ.

■

Рельсы и шлагбаумы для "новых капиталов"

ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ ПОСРЕДНИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

(Продолжение. Начало в №№ 12, 13, 15-18).

В акте должно быть указано:

— наименование получателя продукции (товара) и его адрес;

— номер и дата акта, место приемки продукции (товара), время начала и окончания приемки; в случаях, когда приемка продукции (товара) производилась с участием представителей и в результате этого были нарушены установленные сроки приемки, в акте должна содержаться ссылка на это;

— фамилии, имя и отчество лиц, принимавших участие в приемке продукции (товаров) по количеству и в составлении акта, место их работы, занимаемые ими должности, дата и номер документа о полномочиях представителя на участие в проверке продукции (товаров), указание о том, что эти лица ознакомлены с правилами приемки продукции по количеству:

— наименование и адрес изготовителя (отправителя) и поставщика;

— дата и номер телефонограммы или телеграммы о вызове представителя изготовителя (отправителя);

— номера и даты договора на поставку продукции (товара), счета-фактуры, транспортной накладной (коносамента) и документа, удостоверяющего качество продукции;

— дата отправки продукции (товаров) со станции (пристани, порта) отправления или со склада отправителя;

— дата прибытия продукции (товара) на станцию (пристань, порт) назначения, время выдачи груза транспортной организацией, время вскрытия вагона (контейнера, автофургона и других опломбированных транспортных средств), время доставки продукции (товаров) на склад получателя;

— номер и дата коммерческого акта (акта, выданного органом автомобильного транспорта), если такой акт был составлен при получении продукции от транспортной организации;

— условия хранения продукции (товаров) на складе получателя до составления акта, а также сведения о том, что определение количества продукции производилось на исправных весах или другими измерительными приборами, проверенными в установленном порядке;

— состояние тары и упаковки в момент осмотра продукции (товара), содержание наружной маркировки тары и другие данные, на основании которых можно сделать вывод о том, в чьей упаковке предъявлена продукция: изготовителя или отправителя, дата вскрытия тары и упаковки.

— при выборочной проверке продукции (товаров) — порядок отбора продукции для выборочной проверки с указанием основания выборочной проверки (договор или обязательные правила);

— за чьим весом или пломбами (отправителя или транспортной организации) отгружена продукция (товары), исправность пломб и содержание оттисков в соответствии с действующими на транспорте правилами;

— общий вес продукции (товаров) — фактический и по документам;

— вес каждого места, в котором обнаружена недостача — фактический и по трафарету на таре (упаковке);

— транспортная и отправительская маркировка мест (по документам и фактически), наличие или отсутствие упаковочных ярлыков, пломб на отдельных местах;

— каким способом определено количество недостающей продукции (взвешиванием, счетом мест, обмером и т.п.) могла ли вместиться недостающая продукция в тарное место, вагон, контейнер и т.п.;

— другие данные, которые по мнению лиц, участвующих в приемке, необходимо указать в акте для подтверждения недостачи;

— точное количество недостающей продукции (товаров) и их стоимость;

— заключение о причинах и месте образования недостачи.

Акт должен быть подписан всеми лицами, участвующими в проверке количества продукции и товаров. Лицо, не согласное с содержанием акта, обязано подписать его с оговоркой о своем несогласии и изложить свое мнение.

К акту должны быть приложены следующие документы:

— копии сопроводительных документов или сличительные ведомости, т.е. ведомости сверки фактического наличия продукции (товаров) с данными, указанными в документах отправителя (изготовителя);

— упаковочные ярлыки (кипные карты и т.п.), вложенные в каждое тарное место;

— квитанция станции (пристани, порта) назначения о проверке веса груза, если такая проверка проводилась;

— пломбы от тарных мест, в которых обнаружена недостача;

— подлинный транспортный документ (накладная, коносамент), а в случае предъявления получателем транспортной организации претензии, связанной с этим документом — его копия.

— документ, удостоверяющий полномочие представителя, выделенного для участия в приемке;

— акт о выявленной недостаче продукции, за подписями лиц, проводивших приемку продукции (товаров);

— документы, содержащие данные отвесов и обмера, если количество продукции (товаров) определялось путем взвешивания или обмера;

— другие документы, могущие свидетельствовать о причинах возникновения недостачи;

— к акту приемки скоропортящейся продукции (товаров) — ведомость подачи и уборки вагонов, памятка приемо-сдатчика, если она составлена, или натурный лист.

Акт приемки продукции (товаров) утверждается руководителем хозяйствующего субъекта-получателя или его заместителем не позднее , чем на следующий день после составления акта.

Ян ФУНК,
Владимир ХВАЛЕЙ.



Туристы штурмом Польшу брали...

Маленький скандал на большой Брестской таможне: туристы-школьники на поверку оказались совсем не туристами и вовсе не школьниками, а одна из путешественниц далеко не юного возраста еще и немножко беременной. Подобные метаморфозы дотошные таможенники окрестили хлестким термином "бизнес-туризм". Но если это не эпизод, а явление, то что за ним стоит? Кто его главные действующие лица?

Поразмышлять над проблемой вместе с нами согласились начальник отдела Управления борьбы с экономической преступностью МВД республики Михаил САЗОНОВ и старший оперуполномоченный этой службы Юрий МАЛУМОВ.

— Для тех, у кого есть свободное время и страстное желание заработать, лучшей коммерции, чем бизнес-туризм не придумать, — считает Михаил Сазонов. — Поэтому в него валом валят сравнительно молодые люди и домохозяйки. Можно ли называть их промысел преступным? Нет, в их действиях нет состава преступления. Гражданин везет товар, который он вполне легально купил за талоны, купоны и рубли. Это не предосудительно. Другое дело, когда этот товар добывается нелегально через распределяющих чиновников, торговых дельцов, через переплату и всевозможные нарушения правил. Это уже криминал, но он в бизнес-туризме составляет процентов двадцать.

Надо смотреть правде в глаза: пока нет на рынке товара, бороться с этим бесполезно. Люди постарше помнят, что такое было и сразу после войны: разница в ценах на черных рынках Запада и Союза позволяла весьма успешно спекулировать людям военным.

— Конечно же, подавляющее большинство едет сегодня в Польшу не любоваться ее красотами, — продолжает Юрий Малумов. — Кстати, в начале перестройки был обратный процесс: поляки ездили за покупками к нам. Но я не помню, чтобы их правительство пыталось из-за этого закрыть границу.

Кстати, оба наших собеседника получили как-то сверху указание найти обоснование, чтобы на "законных" основаниях прихлопнуть бизнес-туризм. Михаил и Юрий подумали и предложили правительству другой вариант. Смысл его в том, чтобы на государственном или коммерческом уровне организовать авторитетную фирму, правда, после того, как Беларусь заключит с Польшей специальное соглашение. Оно позволит нашим гражданам, желающим что-то приобрести в Польше, принести в эту фирму пользующиеся спросом у соседей товары, продать их, скажем, за три четверти стоимости на польском рынке и получить вексель на приличную сумму. После такой операции в Польшу наш гражданин поедет уже не как мешочник, обвешанный тяжеленными сумками, а как человек. Он не боится таможенника, который может его обобрать. У него нет ни товара, ни валюты. У него документ, по которому польский контрагент выплатит ему злотые, и он купит на них все, что ему хочется.

Снимается сразу куча проблем: таможеннику не надо "шмонать" бедного туриста, и взятки ему брать не за что. Общественное мнение в Польше о наших гражданах несколько меняется, в них уже видят не назойливых коробейников, а желанных и кредитоспособных гостей. А если он едет к родственникам, то на него уже смотрят не как на "пылесос", который готов все вымести из дома. Он гость, покупатель, и его соответственно привечают.

А тот товар, который турист оставил в магазине фирмы, увозят в Польшу и сбывают сами поляки. Четверть стоимости товара — неплохая плата за услуги.

Есть и второй вариант: мы скупаем весь товар, который люди собираются везти в Польшу, и пускаем его вновь на белорусский рынок. А полякам дадим то, что у них в дефиците, к примеру, электроизделия. Это правительства двух государств в состоянии решить. Так проблемы, рожденные бизнес-туризмом, можно свести к нулю. И инженеру, школьнику или студенту не надо будет на варшавской толкучке торговать бюстгалтерами.

Владимир ЛЕВКОВ.

■

РЫНОК ОРГТЕХНИКИ И КОМПЛЕКТУЮЩИХ. СОСТОЯНИЕ НА 8 АПРЕЛЯ.

ВНИМАНИЕ! В СРАВНЕНИИ С 24 МАРТА ЦЕНЫ НЕ ПОДНЯЛИСЬ НИ ПО ОДНОЙ ИЗ ПОЗИЦИЙ

	НАИМЕНОВАНИЕ	МОДЕЛЬ	ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ЦЕНА НА 8 АПРЕЛЯ	ТЕНДЕНЦИЯ	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
1.	ФАКСЫ ТЕЛЕФАКСЫ	MURATA F-1	встроенный синтезатор при включенном авторежиме	80.000	—	ПИЛИГРИМ	36-03-63
2.		MURATA M-5		80.000	—	СПЭС	46-25-97
3.		VALIDIAN	класс G3	99.000	—	РЕБУС	24-71-00
4.		META QX101	автодозвон, селекторная связь, память 19 номеров	*		ДАЙНОВА	58-87-04
5.		NISSEY-320	класс G3	99.000	—	РЕБУС	24-71-00
6.		NISSEY-320	класс G3	*		ДАЙНОВА	58-87-04
7.		SWB FX-1	програм., фоторежим, ЖК-дисплей	120.000	—	ПИЛИГРИМ	36-03-63
8.		SAVIN SX1500	ксерофакс, высокая разрешающая способность	107.000	-	МОНОИД	62-55-53
9.		EFAX-110	память 100 номеров, программируемый, громкая связь, ЖК-дисплей	125.000	-		
10.		EFAX-110	... + дополнительная термобумага	125.000	—	ПИЛИГРИМ	36-03-63 36-21-16
11.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	160.000	—	ВЕКТОР	(02251) 7-40-57
12.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	153.000	-	СПЭС	46-25-97
13.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	*		ДАЙНОВА	58-87-0414.
14.		PANASONIC KX50B	встроенный автоответчик	160.000		СИНТЕЗ	31-66-87
15.	АВТООТВЕТЧИКИ	GOLD STAR	—	15.000	-	СПЭС	46-25-97
16.		GOLD STAR 6400	—	16.500	—	РЕФАП-АЛГОРИТМ	51-15-14 52-35-19
17.		GOLD STAR 6700	—	25.500	—		
18.		PANASONIC VA-8025	оборудован биппером, 2 кассеты, память 20 ном., программируемый	32.500	-	РЕБУС	24-71-00
19.		PANASONIC VA-8025	оборудован биппером, 2 кассеты, память 20 ном., программируемый	28.000	-	НТПК	62-14-17 62-14-23 62-09-23
20.		PANASONIC KX-T2460	2 кассеты, память 20 ном., программируемый	32.000	-		
21.	ТЕЛЕФОНЫ		встроенный калькулятор	4.500		СИНТЕЗ	31-66-87
22.		CODE-A-PHONE	громкая связь	14.100	—	ПИЛИГРИМ	36-03-63
23.		CODE-A-PHONE	2-канальный	13.500	—		
24.		PANASONIC KX-T2365	память 38 номеров, автодозвон, ЖК-дисплей	25.000	-	НТПК	62-14-17
25.			встроенный приемник	36.000		СИНТЕЗ	31-66-87
26.	ПЕРЕГОВОРНОЕ УСТРОЙСТВО		5 ... 10 ... 15 абонентов	*		ФОРТ	34-15-24
27.	КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ	MITA CC-10	формат А4	*		ДАЙНОВА	58-87-04
28.		CANON FC-2	формат А4	153.000	-	СПЭС	46-25-97
29.		CANON FC-2	формат А4	165.000	—	ПИЛИГРИМ	36-03-63
30.		CANON FC-2	формат А4	173.000	—	МОНОИД	62-55-53
31.		CANON FC-2	формат А4	169.000	—	РЕБУС	24-71-00
32.		CANON FC-2	формат А4	180.000		СИНТЕЗ	32-38-84
33.		CANON NP-1215	формат А3, 15 коп./мин (А4), масштабирование 50-200%	420.000	—	ВВВ	(0232) 55-97-18
34.		CANON NP-1520	формат А3	480.000		ПИЛИГРИМ	36-03-63
35.	МАТРИЧНЫЙ ПРИНТЕР	CPF-136	формат А3, 9 иголок	25.000		СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
36.		SHEIDER	цветной	130.000			
37.	ГОЛОВКА ДЛЯ ПРИНТЕРА EPSON			9.000			
38.	КАБЕЛЬ ДЛЯ ПРИНТЕРА			600			
39.	ЛАЗЕРНЫЙ ПРИНТЕР	HP LAZER JET IIIP	формат А4	379.000	—	СОТА	39-47-77
40.	КАЛЬКУЛЯТОРЫ	CASIO		*		ДАЙНОВА	58-87-04
41.			12 разрядов, ТАЙВАНЬ	2.000		РЕБУС	24-71-00
42.		CITIZEN 839		2.500		СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
43.		AURORA D 30N		3.200			
44.		CITIZEN CX-56	печать, питание от сети или батареек	2.900	-	СПЭС	46-25-97
45.		CITIZEN1225	печать	8.000		СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
46.		CANON	печать	8.500			
47.		CITIZEN 123	печать	9.000			
48.		CASIO	печать	9.000			
49.	ЭЛ. ЗАПИСНАЯ КНИЖКА	CITIZEN ED7800	память 32 Кб	19.000	—	МОНОИД	62-55-53
50.	МОНИТОР	EGA	Польша	25.000	—	РеФАП-АЛГОРИТМ	51-15-14
51.	КОНТРОЛЛЕР	IDE 2FDD 2HDD		10.500		СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
52.		2FDD 2HDD MFM		10.000			
53.		2HDD MFM		15.000			
54.		SuperVGA плата		15.000			
55.	БЛОК ПИТАНИЯ	К МОНИТОРУ		8.000		СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
56.		К КОМПЬЮТЕРУ		8.000			
57.	СТРИММЕР		120 Мб	70.000			
58.		JUMBO	внешний, 120 Мб	88.400	—	СОТА	39-47-77
59.	КАССЕТА ДЛЯ СТРИММЕРА			3.000		СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
60.	ДИГИТАЙЗЕР			60.000			
61.	ACTIVE HUB			22.000			
62.	СОПРОЦЕССОР	80287	10 МГц	5.970	—	СОТА	39-47-77
63.	ТЕРМОБУМАГА ДЛЯ ФАКСА		ФРГ, 30 м	460	-	МОНОИД	62-55-53
64.			Япония, 30 м	500	—	СПЭС	46-25-97
65.			Япония, 30 м	500		РЕБУС	24-71-00
66.			Япония, США, 30 м	550		ПИЛИГРИМ	36-03-63 36-21-16
67.	КОМПЛЕКТ РАСХОДНЫХ МАТЕРИАЛОВ И КОМПЛЕКТУЮЩИХ		для любой модели RANK XEROX			ПИЛИГРИМ	36-03-63 36-21-16
68.			для KONICA U-BIX 4000, 400, 3800, 3042, 420, 3142	45.000			
69.			для KONICA U-BIX 2800, 280, 3032, 320, 3532, 321	45.000			
70.	КАТРИДЖИ		для EPSON FX-800	100		СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
71.			HUYNDAI HDP-920	500			
72.			STAR NX-15	500			
73.			для узких EPSON	120		СИНТЕЗ	31-49-79
74.			для копировальных аппаратов типа CANON FC-1215	16.000	+	ВВВ	(0232) 55-97-18
75.			для HP LAZER JET IIP, IIIP	12.000		СИНТЕЗ	31-66-87
76.			для MITA	32.000		ПИЛИГРИМ	36-03-63 36-21-16
77.	ТОНЕР-ПОРОШОК		для CANON	3.000	-	СПЭС	46-25-97
78.			для UBIX	3.200		СИНТЕЗ	31-66-87 32-38-84
79.			для TOSHIBA	3.200			
80.			для CANON 1215, 1520	3.200			
81.			для CANON	3.000	—	ПИЛИГРИМ	36-03-63 36-21-16
82.			для RICON	3.500	—		
83.		A15, A30	для копировальных аппаратов типа CANON	24.000	—		
84.			для KONICA — U-BIX 5000, 500, 5500, 550	3.500			
85.			для CANON NP200	3.500			
86.	СЕЛЕНОВЫЙ БАРАБАН	CANON 1010		20.000		ПИЛИГРИМ	36-03-63 36-21-16
87.		CANON 1215		24.000	—		
88.		KONICA 3042, 3032		30.000			
89.	ДИСКЕТЫ	KRAMDS	5.25", DD, производство фирмы BASF (ФРГ)	30 (нал.)	—	РТК	23-32-95
90.		UNIMEX	5.25", DD, США	32	—	ЮНИКОМ	21-77-27
91.		MBL	5.25", HD, США	65	-		
92.		"ДИАЛОГ"	5.25", HD, производство фирмы BASF (ФРГ)	75	—	ДИАЛОГ	37-79-41
93.			3.5", HD	89	-		
94.			3.5", HD	70		СИНТЕЗ	31-66-87
95.	ИЗДАТЕЛЬСКАЯ СИСТЕМА			1.500.000		СИНТЕЗ	31-49-79

Если не указано иначе, код города (0172).
В графе "ТЕНДЕНЦИЯ":
(-) — цена на товар упала;
(+) — цена на товар возросла;
(—) — цена осталась прежней.

ДЛЯ РАЗМЕЩЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ В РЕКЛАМНОЙ ТАБЛИЦЕ ЗВОНИТЕ ПО ТЕЛЕФОНУ (0172) 32- 10-93.

РЫНОК КОМПЬЮТЕРОВ. СОСТОЯНИЕ НА 8 АПРЕЛЯ.

	МОДЕЛЬ	ЧАСТОТА ПРОЦЕССОРА	НАЛИЧИЕ СОПРОЦЕССОРА	RAM	HDD	FDD	МОНИТОР		ОСОБЫЕ ОТЛИЧИЯ	ПРИНТЕР	ЦЕНА НА 8 АПРЕЛЯ: ЗА ЕДИН.	ТЕНДЕНЦИЯ	ОПТОВ.	ГАРАНТИЯ (мес.)	ПРОДАВЕЦ	ТЕЛЕФОН
1.	EC1841.10	4.77	—	0.64	—	-	CGA-моно	есть	—	CM6337 (Орел, шир.)	32.000	+	—		РЕБУС	24-71-00
2.	EC1841.10	4.77	—	0.64	21	-	CGA-моно	есть	—	CM6337 (Орел, шир.)	49.500		—	12	ДИАЛОГ	37-79-41
3.	EC1841.10	4.77	—	0.64	21	-	CGA-моно CGA-цвет	есть	—	CM6337 (Орел, шир.) CM6313 (Смоленск, узк.)	50.000 70.000	- -	— —	12	РеФАП-АЛГОРИТМ	51-15-14 52-35-19
4.	EC1841.10	4.77	—	0.64	21	-	CGA-моно	есть	—	"Электроника МС6313"	50.000	-	есть скидка	—	МЦ "Витебск"	(0212) 36-45-26 37-32-32
5.	EC1842.03	8	возможно подключение	1	40	-	EGA CM322 (Польша)	есть	—	CM6337 (Орел, шир.)	120.000	-	—	12	Минский ФОРТ	34-15-24
6.	XT	10	¬	0.64	21	-	HERCULES	нет	—	SEIKOSHA SP-1600AI	*		—	0,5	ДАЙНОВА	58-87-04
7.	AT-286	12-16	есть	1	40	-	EGA	есть	—	ABC или CPF-136	230.000		—	—	НТПК	62-14-23
8.	AT-286	12	есть	1	40	-	EGA	есть	—	MICROLAIN-183	230.000		—	—	ВВВ	(0232) 55-97-18
9.	AT-286	12-16	есть	1	40	//	VGA	есть		HUYNDAI HDP-920 STAR NX1500 EPSON FX1050	240.000 245.000		—	—	НТПК	62-09-23 62-14-23 62-14-17
10.	AT-286	16	есть	1	40	//	sVGA	есть	—	HUYNDAI HDP-920	240.000		—	—	ПИЛИГРИМ	36-03-63
11.	AT-286	16	есть	1	40	-	EGA	есть	—	EPSON LX800	250.000	-	есть скидка	—	МЦ "Витебск"	(0212) 36-45-26 37-32-32
12.	AT-286	16	есть	1	40	//	EGA	есть	—	EPSON FX1050	250.000		—	—	ПИЛИГРИМ	36-21-16
13.	AT-286	16	есть	1	40	//	sVGA	есть	—	HUYNDAI HDP-920	255.000		—	—	ВВВ	(0232) 55-97-18
14.	AT-286	16	есть	1	40	//	VGA	есть	—	STAR NX1500	259.000	-	—	—	РЕБУС	24-71-00
15.	AT-386SX	20	есть	1	40	//	sVGA	есть	—	EPSON LX800	299.000		—	12	СОТА	39-47-77
16.	NOTEBOOK 386SX	20	—	2	80	//	sVGA(1024x768)	нет	—	(широкий)	330.000		280.000		УНИЯ	54-03-74
17.	AT-386	25	—	2	80	//	VGA	есть	—	CPF-136	380.000		—	12	ВВВ	(0232) 55-97-18
18.	AT-386SX	16	есть	2	89	//	VGA	есть	—	HUYNDAI HDP-920	390.000	-	—	—	РЕБУС	24-71-00
19.	NOTEBOOK 386SX	16	—	2	40	3.5"	VGA (ЖК)	нет	TWINEHEAD блок питания на 2,5 часа	—	480.000	-	есть скидка	30	ВЕКТОР	(02251) 7-40-57 7-79-86
20.	NOTEBOOK 386SX	20	—	2	60	3.5"	VGA LCD	нет	встр. FA/MODEM плата	—	550.000		500.000		УНИЯ	54-03-74
21.	AT-386	33	есть	2	120	//	sVGA	есть	—	STAR NX1500	580.000	-	—	30	ВЕКТОР	(02251) 7-40-57 7-79-86
22.	AT-386	33	есть	4	120	//	sVGA	есть	Сингапур, КЭШ 128 Kb возм. увел. RAM и HDD	MICROLAIN-183	670.000		с 5 штук		ТЕТРАПЛЮС	59-61-00
23.	SUMMIT-286	12	есть	1-8	52 17ms 105(17)	//	sVGA	есть	возможна модернизация в AT-386	EPSON FX1000	$		*	24	САММИТ СИСТЕМС	97-32-39 97-33-39
24.	SUMMIT-386	33	есть	4-32	105(17) 210(15)	//	sVGA	есть	поставка и сервис в течение 24 часов; комплектация США	EPSON FX1000	$		*	24		
25.	AT-486	33	есть	4	120	//	sVGA 1Mb видеопамять	есть	КЭШ 128 Kb	CITEZEN JX145	750.000		—	30	ВЕКТОР	(02251) 7-40-57 7-79-86

(-) — комплектация дисководами 5.25"; (//) — комплектация дисководами 5.25" и 3.5".

Спешите прочесть

НОВЫЕ ПОСТУПЛЕНИЯ В БИБЛИОТЕЧНЫЕ ФОНДЫ

В книге И. В. Авилина и О. М. Козырева **"Биржа: правовые основы организации и деятельности"** даны общие правовые характеристики организации и деятельности бирж — создание, структура, функционирование, прекращение деятельности (454067)*.

Фирма ИНКОН издала сборник **"Правовая защита предпринимательской деятельности"**. В нем освещены правовые основы предпринимательской деятельности, приведены образцы договоров, даны рекомендации по разрешению споров, возникающих в процессе этого рода деятельности (ч. 1 – 454596, ч. 2 – 454597).

В сборнике обзоров **"Малый бизнес: перспективы развития"** говорится о малом бизнесе в экономике современных Великобритании, Германии, Австрии, Франции, США, Италии (453294).

Справочное пособие **"Документы и делопроизводство"** содержит методический материал по двум неразрывно связанным компонентам: собственно документы и весь обслуживающий и делопроизводственный технологический цикл, включая оформление, движение документов, контроль исполнения и справочно-поисковый аппарат. Приводятся развернутые характеристики основных нормативов в этой области, рассматриваются документные ГОСТы и классификаторы, необходимые управленческому персоналу для правильной и оперативной ориентировки и нахождения справочной информации, а также материалы по кодированию видов документов и организаций, что предусмотрено последними нормативами (449625).

В книге М. Т. Аксенова **"Организация бухгалтерского учета в кооперативах, малых, арендных и других предприятиях, осуществляющих свою деятельность в сфере производства продукции (работ, услуг)"** предлагается упрощенный метод бухгалтерского учета: не предусмотрено ведение карточек, группировочных и накопительных ведомостей, регистрационного журнала, журнал-ордеров и главной книги (454024).

Этой же теме посвящены методические рекомендации, подготовленные Н. Г. Волковым **"Малые предприятия. Упрощенная форма бухгалтерского учета"**. В них содержатся общие положения методологии бухгалтерского учета, дается понятие об основных способах и приемах учета и составления отчетности. Приведены типовой План счетов и План счетов малого предприятия, а также рекомендации по их применению, разработанные на основе современных нормативных документов. Рассмотрено несколько конкретных примеров в рамках предприятий, использовавших простую форму бухгалтерского учета, и предприятий, применяющих регистры учета имущества. Пособие может быть использовано при ведении бухгалтерского учета и составлению отчетности на предприятиях с разными формами собственности (454719).

Доклады, помещенные в книге **"Развитие маркетинга средств производства (материалы семинара)"**, посвящены организации маркетинга, его сущности, условиям, необходимым для перехода к этой форме реализации продукции. Изложены также проблемы лизинговой деятельности, опыт организации деятельности товарной биржи (453120).

** В скобках указаны шифры книг в каталогах Государственной библиотеки Республики Беларусь.*

■

ИЗВИНИТЕ ЗА ПОДСКАЗКУ

В московском выставочном комплексе

на Красной Пресне

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВЫСТАВКИ

"Оптика-92". 10-16 апреля, павильон №1, куратор Т. Н. Пискарева. Тел. 264-90-33.

7-я "Спортивный инвентарь и оборудование для его производства" — "Спорт-92". 19-25 июня, павильон №2, зал 1, куратор А. В. Горбанева. Тел. 268-50-51.

2-я Международная выставка "Банк и офис". Павильон №26, зал 3, куратор Е. И. Голосова. Тел.268-76-10.

2-я "Оборудование и средства механизации малых сельскохозяйственных предприятий и фермерских хозяйств". 20-26 июня, павильон №2, зал 2, куратор Т. Н. Пискарева. Тел. 264-90-33.

7-я "Химия-92". 16-23 сентября, куратор Т. Н. Зиновьева. Тел. 264-98-66.

3-я "Вычислительная техника и информатика" — "Информатика-92". 22-28 октября, павильон №2, куратор В. С. Демкина. Тел. 264-90-33.

2-я "Оборудование для производства рекламной продукции" — "Реклама-92". 22-28 октября, павильон №3, куратор В. С. Бобровская. Тел. 264-61-33.

3-я "Мебель-92". 25 ноября — 2 декабря, павильон №3, 2, зал 1а, куратор Е. С. Седова. Тел. 269-75-22.

ИНОСТРАННЫЕ ВЫСТАВКИ

За информацией по мероприятиям, проводимым фирмой "Иновыставка", обращаться по телефону: 264-89-66.

1. Японская торгово-промышленная выставка (устроитель — Японское общество содействия развитию внешней торговли "ДЖЕТРО").

Тематическое содержание: использование промышленных роботов, модернизация дальней связи, охрана окружающей среды, товары широкого потребления и др.

8-17 апреля, павильон №2, залы 1, 2, 2а, 3, куратор Г. Г. Гарбузов. Экспозиционная пл. — 15.000 кв. м. Работает с 10 до 18 часов. Вход по пригласительным билетам, 11 и 12 апреля — для всех желающих.

2. Выставка товаров широкого потребления "Сделано в Италии" (устроитель — фирма "СИМС" (Италия).

Тематическое содержание: оборудование для консервной и кондитерской промышленности, товары для дома, мебель и оборудование для офисов, обувь, одежда и др.

20-25 апреля, павильон "Форум", куратор Е. Д. Шабардина. Экспозиционная пл. — 5.000 кв. м. Работает с 10 до 18 часов, 20 апреля — с 14 до 18 часов. Вход платный.

3. Выставка с международным участием "Все для дома" — "Ремесла" (устроитель — фирма "Гебрюдер Хельбиг Индустри-Мессен ГмбХ" (Германия).

Тематическое содержание: машины и оборудование для производства мебели, украшений, часов; оборудование, модернизация, ремонт, безопасность жилья; художественный промысел; рекламная техника.

18-23 мая, павильон №1, дем. зал, куратор И. А. Гороховацкая. Экспозиционная пл. — 3.000 кв.м. Работает с 10 до 18 часов, 18 мая — с 16 до 18 часов. Вход платный.

4. Выставка с международным участием "Автотехника-92" (устроитель — фирма "Гебрюдер Хельбиг Индустри-Мессен ГмбХ" (Германия). 18-23 мая, павильон "Форум", куратор И.А. Гороховацкая. Экспозиционная пл. — 2.000 кв. м. Работает с 10 до 18 часов, 18 мая — с 16 часов. Вход платный.

■

Господа бизнесмены!

ВНИМАНИЕ: КОНКУРС!

Об имидже и престиже своей фирмы Вы заботитесь не меньше, чем о сумме на своем расчетном счету. Мы предлагаем Вам стать известными в мире бизнеса в качестве фирмы, которая смогла предугадать то, что предугадать сложно.

Попробуйте предсказать курс доллара США на 28 мая 1992 г., и Ваша фирма станет знаменитой. Кроме всего, Ваша казна непременно пополнится денежными знаками.

Итак, наши условия.

1. Надо угадать курс скупки доллара США у населения на 28 мая 1992 г., который будет определяться на основании официальных документов как среднее арифметическое курсов скупки четырех крупнейших банков Минска ("ПРИОРБАНК", КБ "ПОИСК", КБ "БЕЛАРУСЬ", региональный банк "КОМПЛЕКС"). Расчет будет вестись с точностью до целой, по правилу: 100,4...=100, а 100,5...=101.

2. Для участия в конкурсе Вам необходимо перечислить как минимум 10.000 рублей (одну ставку) на р/с № 345 105 "Белорусский рынок" в "Приорбанке" г. Минска, МФО 153 001 749, корр. счет № 700 161 549 в Главном горуправлении Национального банка, г. Минск, и представить свой вариант ответа в письменной форме по адресу: 220005, г. Минск, проспект Франциска Скорины, 55, Белорусское отделение РИА, "Белорусский рынок", либо по факсу (0172) 32-30-75.

3. Каждый участник автоматически получает бесплатно место в сводной рекламной подборке, которая будет опубликована 27 мая 1992 года в №10 "Белорусского рынка". Поэтому вместе с вариантом ответа нам хотелось бы получить Ваш фирменный знак, описание основного направления бизнеса, номера телефонов, факсов.

4. Время принятия ставок начинается с момента выхода газеты и делится на 5 периодов:

1-й период — до 20 апреля — позволяет получить 100% от возможного выигрыша;

2-й период — до 27 апреля — 85%;

3-й период — до 4 мая — 70%;

4-й период — до 11 мая — 55%;

5-й период — до 18 мая — 40%.

После 18 мая ставки для участия в конкурсе не принимаются.

5. В своих ответах Вы можете назвать как одно число (например, 109 рублей за 1$), так и диапазон чисел (например, 105-111 рублей за 1$). Соответственно уменьшается выигрыш:

1 число — 100% от возможной суммы;
диапазон 2 числа — 92%;
диапазон 3 числа — 84%;
диапазон 4 числа — 76%;
диапазон 5 чисел — 68%;
диапазон 6 чисел — 60%;
диапазон 7 чисел — 52%;
диапазон 8 чисел — 44%;
диапазон 9 чисел — 36%;
диапазон 10 чисел — 28%;
диапазон 11 чисел — 20%.

Максимальный диапазон может быть 11 чисел (например, 100-110 рублей за 1$).

6. На основании п.4 и п.5, то есть, если совместить временную и качественную оценку возможного выигрыша, то получим следующую таблицу процентных ставок:

Диапазон	Периоды ставок				
	1	2	3	4	5
1	100	85	70	55	40
1-2	92	78,2	64,4	50,6	36,8
1-3	84	71,4	58,8	46,2	33,6
1-4	76	64,6	53,2	41,8	30,4
1-5	68	57,8	47,6	37,4	27,2
1-6	60	51	42	33	24
1-7	52	44,2	36,4	28,6	20,8
1-8	44	37,4	30,8	24,2	17,6
1-9	36	30,6	25,2	19,8	14,4
1-10	28	23,8	19,6	15,4	11,2
1-11	20	17	14	11	8

Например, если ставка сделана во 2-й период на диапазон 117-119 рублей (3 числа), то процентная ставка равна 71, 4%, а значит, в случае удачи, Вы получите 71,4% от возможного выигрыша.

7. Сумма всех ставок, поступивших для участия в конкурсе, составляет максимальный выигрышный фонд.

8. Собственно выигрышный фонд определяется по максимальной процентной ставке среди всех правильно указавших курс доллара США.

Пример 1.

Для участия в конкурсе поступило 50 ставок на сумму 500.000 рублей. Правильно предсказал только 1 участник с процентной ставкой 100%. (Он называл одно число в первый период приема ставок). В этом случае его выигрыш составил 100% от максимального выигрыша, то есть 500.000 рублей.

Пример 2.

Поступило 100 ставок на сумму 1.000.000 рублей. Правильно предсказали 5 участников с процентными ставками 84%, 47,6%, 19,8%, 19,8%, 8%. Максимальная ставка — 60%, следовательно, выигрышный фонд составил 840.000 рублей.

Эта сумма делится между победителями пропорционально:

Всего 84+47,6+19,8+ +19,8+8 = 179,2 части. Одна часть выигрышного фонда равна: 840.000 рублей делим на 179,2 части и получаем 4.687,5 рубля. Следовательно, первый получит 4.687,5×84=393.750 рублей, второй — 4.687,5×47,6= =223.125 рублей, третий и четвертый — по 4.687,5× ×19.8=92.812,5 рубля, пятый — 4.687,5×8=37.500 рублей.

9. Указывая один вариант ответа, участник вправе сделать на него одинарную ставку (10.000 рублей), двойную ставку (20.000 рублей) или любую n-кратную ставку (n×10.000 рублей).

В этом случае расчет происходит следующим образом.

Пример 3.

Сумма поступления составила 1.000.000 рублей. Выиграли трое. Первый делал одинарную ставку на 70%, второй делал двойную ставку на 60%, третий делал одинарную ставку на 60%.

Максимальная ставка — 70%, следовательно, выигрышный фонд — 700.000 рублей. Всего частей: 70+2×60+60=250. Одна часть равна 2.800 рублей. Первый получит 70×2.800= =196.000 рублей, второй — 2×60×2.800=336.000 рублей, третий — 60×2.800= =118.000 рублей.

Как видите, хотя выигрышный фонд определялся по первому игроку, двойная ставка второго позволила ему выиграть в конкурсе. А кроме денег и широкой известности победитель получает бесплатно страницу в "Белорусском рынке" для своей рекламы.

10. Победителем конкурса считается та фирма, которая получает бóльшую сумму денег.

В случае равенства выигранных сумм, победителем считается тот, у кого процентная ставка была выше.

А если и процентные ставки будут равны, то наш приз — рекламную полосу — придется честно поделить между победителями.

Итак, господа, Вы гарантированы от подлога тем, что 27 мая 1992 года в №10 "Белорусского рынка" Вы увидите в сводных рекламных полосах всех участников нашего конкурса. Будут опубликованы все ответы, но без указания, кому именно они принадлежат. Все это позволит Вам определить сумму максимального выигрыша, а в дальнейшем и рассчитать сумму выигрышей победителей. Ничто не пройдет за Вашей спиной.

Телефон для справок: (0172) 32-10-93.

Удачи Вам, господа!

Лучше не скажешь!

НЕОБОСНОВАННАЯ деятельность, на что бы она ни была направлена, всегда кончается банкротством.

И.-В. Гете (1749-1832).

ДЛЯ достижения поставленной цели деловитость нужна не менее, чем знание.

П. Бомарше (1732-1799).

ЛЮДЯМ, решившимся действовать, обыкновенно бывают удачи; напротив, они редко удаются людям, которые только и занимаются тем, что взвешивают и медлят.

Геродот (ок. 484 — ок. 425 до н.э.).

КАК только вы вообразите, что не в состоянии выполнить определенное дело, с этого момента его осуществление становится для вас невозможным.

Б. Спиноза (1632-1677).

Высылается в "Белорусский рынок"

БЛАНК-ЗАКАЗ

НА ГАЗЕТУ "БЕЛОРУССКИЙ РЫНОК"

Полное наименование организации-получателя или Ф.И.О. частного лица

____

почтовый индекс ____________, республика ____________________,
область, край ____________________, город ____________________,
улица ____________________, дом № ____________, кв. ________,
телефоны: ____________________________________.
Прошу оформить подписку на _____ номеров (по ____ экземпляров каждый), начиная с № ________.
Подписная плата в сумме ________________________________ руб.
перечислена на р/с № 345 105 "Белорусский рынок" в Белорусском промышленно-инновационном банке, МФО 153 001 749, корр. счет № 700 161 549 в Главном городском управлении Национального банка, г. Минск, платежным поручением № ____________ от "____" ____________ 199__г. или почтовым переводом № ____________ от "____" ____________ 199__г.

Руководитель организации

М.П.

(Для организаций бланк-заказ без печати недействителен. Стоимость подписки с рассылкой — 1,3 рубля за номер. Можно подписаться на любое количество номеров в пределах от 5 до 20, начиная с любого номера).

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ.

Белорусский Рынок

Независимая индексная газета для деловых людей. Учредитель — МП «Белорусский рынок». Издается при содействии РИА "Новости". Выходит раз в две недели.

Ответственность за точность приведенных фактов, цитат, цифр, собственных имен, географических названий и прочих сведений, а также за разглашение закрытой информации несут авторы.
Редакция может публиковать статьи в порядке обсуждения, не разделяя точку зрения автора.
При перепечатке ссылка на «Белорусский рынок» обязательна.

Для размещения вашей рекламы необходимо представить гарантийное письмо и заверенный текст объявления.
Ответственность за достоверность рекламы несет рекламодатель.
Телефон отдела рекламы: 32-10-93.

Адрес редакции: 220005, Минск, проспект Ф. Скорины, 55, Белорусское отделение РИА («Белорусский рынок»).
Телефоны: 32-10-93, 32-32-65.
Телетайп: 252129 АИР. Телефакс: (0172) 323075.
Типография издательства «Белорусский Дом печати», Минск, проспект Ф. Скорины, 79. Заказ № 694
НОМЕР ПОДПИСАН В ПЕЧАТЬ 6.04.92
Цена в розницу 1 рубль. За пределами РБ — договорная.
Тираж 18.000 экз.
М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12   П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12